Edição nº 26 - Maio/Junho de 2017

www.painellogistico.com.br

PAINEL LOGÍSTICO

REVISTA ESPECIALIZADA EM LOGÍSTICA

Especial de Logística Melhores Práticas

Entenda como organizar uma solução de armazenagem eficiente.

Espaço Logístico é destaque na ***FCE Pharma*** *e* ***FCE Cosmetique***

Clark Empilhadeiras *um século de história*

Confira o ***Guia de Fornecedores Logísticos***

ONE PURPOSE · ONE BRAND · ONE LEGACY · ONE CENTURY

CLARK

www.clarkempilhadeiras.com.br

Siga-nos

CLARK® and TOTALIFT® are registered trademarks of CLARK Material Handling Company.
©2017 CLARK Material Handling Company.

Uma grande oportunidade

Timidamente a economia vem mostrando sinais de melhora. Um excelente termômetro para conferir se as expectativas sobre dias melhores podem se confirmar está nas feiras corporativas. São em encontros como esses que o mercado, nos seus mais diversos segmentos, revela o seu humor e como está o ímpeto para investir e fazer negócios. Neste mês de maio, por exemplo, acontece, em São Paulo, a FCE Pharma - Exposição Internacional de Tecnologia para a Indústria Farmacêutica.

Com mais de 20 anos, o evento se consolidou como o principal ponto de encontro do segmento. Atualmente, possui um papel importante para a evolução do setor, não só por meio das tendências e lançamentos de produtos e serviços, como também na geração de conteúdo. Em um único espaço, os participantes têm a oportunidade de entrar em contato com toda a cadeia produtiva do setor. Os principais apoiadores da FCE Pharma são Sindusfarma (Sindicato da Indústria de Produtos Farmacêuticos no Estado de São Paulo), ANF (Academia Nacional de Farmácia) e Abiquifi (Associação Brasileira da Indústria Farmoquímica e de Insumos Farmacêuticos).

Nesta edição especial da Revista Painel Logístico, você vai encontrar os principais destaques do encontro e um catálogo com os principais lançamentos do expositores.

Boa leitura!

PAINEL LOGÍSTICO
REVISTA ESPECIALIZADA EM LOGÍSTICA

Painel Logístico nas Mídias

painellogístico
Painel Logístico
@painellogístico

Prêmios:

Parceiros de Conteúdo Oficial:

Publicação mensal, especializada em logística. Divulgado e disponibilizado no Portal Painel Logístico: www.painellogistico.com.br.

Os artigos assinados e os anúncios não expressam, necessariamente, a opinião da revista.

Diretoria Comercial
Deivid Roberto Santos
roberto@painellogistico.com.br

Jornalismo
Conteúdo Empresarial
(13) 3304 .7437

Editora-Chefe
Érica Amores - MTB 33.455

Reportagem
Alessandro Padin

Departamento Administrativo/ Financeiro
Sheila Parra - Gerente Administrativa/Financeira

Departamento Comercial
comercial@painellogistico.com.br

Releases e Sugestões de Pauta
redacao@painellogistico.com.br

Marketing e Marketing Digital
DRS Soluções - (11) 2267.0449

Diagramador
Caio Josuá - Metanoia Agência Web
contato@metanoiaagenciaweb.com

Diretoria de TI e Marketing
Felipe Pinheiro
felipe@painellogistico.com.br

Marketing e Marketing Digital
Mario Castro
portal@painellogistico.com.br

Índice

06 Clark Empilhadeiras: um século de história

10 Governo quer diminuir burocracia para aumentar acesso a remédios.

12 Como montar uma sala de baterias ou sala de recarregamento

14 Rastreabilidade de medicamentos é tema de destaque na FCE Pharma 2017.

16 Cleiton Marques: "Confiamos no país e vamos continuar investindo em novos produtos".

20 Nelson Libbos: "O Brasil pode ser referência em pesquisa de medicamentos inovadores".

24 Especial de Logística - Melhores Práticas

37 Entenda como organizar uma solução de armazenagem eficiente

32 FCE Cosmetique terá ações inéditas em negócios, empreendedorismo e tendências de mercado.

34 O passo a passo da logística farmacêutica

40 Na contramão da crise, setor de supply reascende busca por mão de obra

42 FCE Pharma 2017 reúne todos os segmentos e lançamentos da indústria farmacêutica mundial

44 Fronius se torna grande aliada em projetos para intralogística

46 Giro Logístico

PAINEL LOGÍSTICO

MÍDIA ESPECIALIZADA EM LOGÍSTICA

A logística não para.
As notícias também não.

No mundo dos negócios, um portal de notícias de destaque é um diferencial para sua marca. Não somos transportadora, mas levamos sua marca a quem realmente importa: Visibilidade para sua marca em cada notícia, alcançando o seu futuro cliente!

A Revista 100% digital Painel Logístico, especializada no setor de logístico com informativos de qualidade jornalística e independência editorial, abordando conteúdos relevantes, novas tendências e inovações nas áreas de Movimentação, Armazenagem, Embalagem, Serviços Logísticos, Tecnologia da Informação, Transportes e Comercio Exterior.

Ligue para: (11) 4417-5072 ou acesse: www.painellogistico.com.br

Clark Empilhadeiras
um século de história

A primeira empilhadeira industrial com motor de combustão foi inventada em 1917 pelo engenheiro americano Eugene Bradley Clark

Para coincidir com o seu ano de aniversário em 2017, a empresa anuncia que, a partir de maio, terá uma edição limitada e especial para família GTS25-33

A Clark está comemorando o 100º aniversário da invenção da empilhadeira em 2017. A data celebra a criação da primeira empilhadeira industrial com motor de combustão inventada em 1917 pelo engenheiro americano Eugene Bradley Clark. A Clark Material Handling Company oferece aos seus clientes e distribuidores uma linha completa de empilhadeiras elétricas e a combustão. Além da linha de produtos, suas peças e serviços também se expandiram significativamente nos últimos anos. Para coincidir com o seu ano de aniversário em 2017, a empresa anuncia que, a partir de maio, terá uma edição limitada e especial para família GTS25-33. Essa edição estará presente em várias comemorações e nos pedidos faturados a partir dessa data até próximo mês de dezembro.

A habilidade em desenvolver soluções inovadoras no manuseio de materiais é um tema comum em toda história dos 100 anos da Clark. Toda história começa na fábrica em Buchanan, Michigan, EUA com Eugene Bradley Clark, o engenheiro mecânico e empresário da fábrica de brocas da indústria ferroviária, aros e eixos de aço para carros. Ele buscou uma resposta para a questão da eficiência de como movimentar materiais de A para B de forma mais rápida e barata sem a necessidade de força humana. Mais especificamente, queria transportar areia e cargas pesadas de fundições de tornos das instalações da fábrica.

Uma equipe de funcionários da Clark construiu, então, um pequeno "caminhão" com plataforma de três rodas com uma caixa com capacidade para transportar cargas de até duas toneladas. Era um "caminhão" estranho - a direção era invertida e não havia freios - mas o "Tructractor", como era chamado, serviu perfeitamente para seu propósito. Seguiu-se então com o primeiro caminhão movido a gasolina, o "Truclift", em 1920, antes que Clark fosse lançar a primeira empilhadeira com um elevador hidráulico, o "Tructier", em 1928.

Eficiência

A eficiência na movimentação transformou-se um foco principal em 1942, quando a Clark também construiu o "Carloader", a primeira empilhadeira elétrica capaz de trabalhar em um único turno diário. Em 1943, a empresa foi a primeira fabricante de empilhadeiras na indústria a colocar adesivos de aviso e segurança nos seus equipamentos. Até então, a empresa tinha se tornado tão conhecida que o nome Clark tornou-se sinônimo de empilhadeiras e dominou o mercado de empilhadeiras industriais nos anos 1950 e 1960. No entanto, não houve desaceleração no ritmo das inovações.

Em 1952, a empresa expandiu sua carteira para incluir programas de formação para operadores, que nunca tinham sido oferecidos antes. Outro grande avanço na tecnologia veio em 1956, quando desenvolveu o primeira torre vertical com vigas em I. Este design inovador melhorou significativamente a estabilidade vertical. Em 1967 vieram dois grandes sucessos, quando a Clark introduziu o primeiro protetor de carga como padrão em todas as empilhadeiras para operadores sentados. A empresa também desenvolveu e comercializou o modelo "TW" a primeira empilhadeira elétrica de três rodas altamente manobrável. Em 1976, a CLARK produziu sua 500.000ª empilhadeira atingindo a marca de um milhão de unidades em 1997.

Futuro

"Dos mais de 1,3 milhão de Clark empilhadeiras produzidas desde 1917, algumas até hoje ainda estão em uso. Isto sublinha a nossa reivindicação de não só oferecer o melhor custo benefício do mercado, como também as mais robustas das empilhadeiras", afirma Daniela Gomes, responsável pelo marketing da Clark Brasil. O princí-

Seguro de Transportes

Nacional e Internacional

Ampla **cobertura** com a máxima **proteção** e **assistência 24horas** em qualquer parte do país e do mundo.

Trade Vale
Corretora de Seguros

RUA ESTELA, 515 BLOCO G 3º ANDAR SÃO PAULO - SP
☏ +55 11 5573-4498 / www.tradevaleseguros.com.br

pio "Feitas para Durar" ainda está provando o seu valor até hoje, o que significa que a empresa continua a ser um dos dez maiores produtores de empilhadeiras do mundo.

A Clark foi adquirida pelo grupo coreano Young An da Coréia do Sul em 2003 e sua rede de distribuição no mundo conta com mais de 550 distribuidores em mais de 100 países em todos os continentes. As atividades operacionais são gerenciadas em quatro matrizes ao redor do mundo e no Brasil conta com 15 distribuidores autorizados em 36 pontos atendendo 100% do território nacional.

"O histórico Clark reflete o sucesso do desenvolvimento da empilhadeira e sua adaptação às diferentes exigências da indústria e do mercado", ressalta Daniela Gomes, referindo-se às várias capacidades de empilhadeiras elétricas e a combustão com capacidade entre 1,5 a 8 toneladas na linha de produtos. "A nossa expansão da linha de produtos que inclui empilhadeiras elétricas também está de acordo com nosso objetivo de antecipar tendências e atender as necessidades do mercado, tanto para clientes finais quanto para nossos distribuidores. "Por exemplo, a de modelos de empilhadeiras a combustão GTS25/30/33 para o mercado, lançada no agosto de 2016, foi extremamente bem recebida. Em breve a Clark também lançará novos modelos elétricos completando ainda mais sua linha de produtos. Planejamos adicionar outras máquinas cuidadosamente selecionadas para a nossa linha de equipamentos para armazéns", comenta.

Celebrações do centenário acontece em Lexington, Kentucky (EUA)

Em maio, colaboradores, clientes e distribuidores da Clark de todo o mundo se reunirão em Lexington, Kentucky (EUA), para celebrar a longa jornada da empresa em se tornar uma marca global na indústria de empilhadeiras, uma jornada que começou com um único empreendedor. As comemorações do aniversário terão lugar em um local que não é apenas historicamente significativo - também continuará a ser um site proeminente para a empresa no futuro.

A Clark Material Handling está aumentando a produção na planta de Lexington em 200%. Em maio de 2016, a fábrica de Lexington começou a produzir a popular empilhadeira elétrica de quatro rodas ECX e a empilhadeira elétrica de três rodas TMX, ambas produzidas anteriormente na fábrica de San Luis Potosí. A planta de Lexington continuará produzindo os modelos elétricos anteriormente produzidos. A expansão marca a primeira fase das atividades globais da CLARK na América do Norte, Brasil e Europa, cuja conclusão está prevista para 2020 e visam aumentar 1,5 vezes a capacidade de produção existente.

"One purpose, One Brand, One Century, One Legacy". Este é o lema para 2017 adotado pela Clark, a inventora da empilhadeira. A família GTS25-33 lançada em 2016 destaca o que fez da Clark a marca mundial do mercado para manuseio de materiais: como sempre, a Clark combinou uma configuração padrão premium e motores potentes e eficientes em termos de combustível (Diesel e GLP) com um design robusto baseado no seu próprio princípio "Feitas para Durar". A família GTS25-33 com freios a disco banhado a óleo, combinado com uma transmissão de alto desempenho e capacidade de carga nominal de 2,5 a 3,3 toneladas. O design robusto garante uma alta taxa de transferência e baixo custo total de propriedade, mesmo durante um turno pesado de trabalho. Por essas características essa família foi escolhida para ser a edição especial e limitada de aniversário que chegam ao Brasil em maio e atenderá até dezembro desse ano, com uma aparência inovadora e moderna com rodas pretas, o logotipo do centenário na torre, o adesivo de edição de aniversário na lateral e o novo modelo de assento especial com um relevo "1917" e insígnia de Eugene Clark.

BATERIA MOURA TRAÇÃO.
UMA MÁQUINA
DE PRODUTIVIDADE.

A Bateria Moura Tração é a parceira ideal para quem quer aumentar a produtividade. Isso porque oferece mais ciclos do que as concorrentes e gera até o dobro de energia. Por ter uma placa plana, é mais robusta, requer menos manutenção e passa menos tempo parada. Escolha o melhor custo x benefício. Escolha Moura Tração.

É DA AMPLA /dkp-pe

CONHEÇA A REDE DE SERVIÇOS MOURA.

Uma estrutura completa que oferece consultoria e manutenção de baterias industriais de acordo com o que você precisa.

Acesse **www.rsmoura.com.br** e conheça todos os serviços de gestão, locação e manutenção de baterias para que você possa focar apenas no que interessa: o sucesso do seu negócio.

RSM – MINAS GERAIS
VIA EXPRESSA DE CONTAGEM, 4810 - PEROBAS
CEP 32040-025 - CONTAGEM - MG
rsmmg@grupomoura.com | (31) 3511-6292

RSM – RIO DE JANEIRO
RUA DAS OFICINAS, 179 - ENGENHO DE DENTRO
CEP 20770-010 - RIO DE JANEIRO – RJ
rsmrj@grupomoura.com | (21) 3624-8220

RSM – RIO GRANDE DO SUL
RUA JÚLIO PEREIRA DE SOUZA, 51 - ESTÂNCIA VELHA
CEP 92030-795 - CANOAS – RS
rsmrs@grupomoura.com | (51) 3428-3933

RSM – SÃO PAULO
RUA SABURO SUMIYA, 183 - ALDEIA
CEP 06440-110 - BARUERI - SP
rsmsp@grupomoura.com | (11) 5090-3777

DEMAIS LOCALIDADES
CENTRAL DE ATENDIMENTO MOURA: 0800 701 2021

REDE DE SERVIÇOS MOURA

MOURA Bateria
www.mouratracao.com.br

Governo quer diminuir burocracia para aumentar acesso a remédios

Acordo entre Anvisa e INPI vai reduzir a fila de registro de patentes e dará mais segurança jurídica a investidores do setor farmacêutico.

Para agilizar a liberação de patentes e permitir que a população tenha acesso a um maior número de medicamentos, principalmente genéricos, o governo assinou uma portaria nesta quarta-feira (12) para definir as atuações da Agência Nacional de Vigilância Sanitária (Anvisa) e do Instituto Nacional de Propriedade Industrial (INPI).

Na visão do presidente da República, Michel Temer, a partir da publicação da portaria, vai ser possível oferecer remédios de maior qualidade. Antes, os pedidos de registro de patentes ficavam paralisados por problemas burocráticos. Agora, o Sistema de Propriedade Intelectual no Brasil será modernizado e terá a burocracia reduzida.

"A medida que hoje está sendo adotada, fará diferença na vida de quem vai à farmácia comprar um remédio para si ou para um familiar", afirmou. O presidente da República recordou ainda que mais de 20 mil patentes estão há anos na fila para obter registro. "Um prejuízo para a sociedade", disse.

Para o ministro da Indústria, Comércio Exterior e Serviço, Marcos Pereira, essa medida representa o fim de um impasse de 16 anos de pedidos de patentes de produtos e processos farmacêuticos.

Patente

Pereira relatou que a Anvisa analisará os pedidos para dar uma anuência prévia, enquanto o INPI será responsável por analisar os critérios de pedido.

"Esse acordo vai agilizar a análise de patentes químico-farmacêuticas. Evitará a extensão de prazo das patentes, reduzirá a judicialização do tema e facilitará a chegada de novos medicamentos genéricos ao mercado. Tudo isso com segurança jurídica aos investidores", afirmou.

MARCAMP

MOVIMENTANDO MATERIAIS E INFORMAÇÕES

VENDA

LOCAÇÃO

ASSISTÊNCIA TÉCNICA

EMPILHADEIRAS - PORTAS E DOCAS - AUTOMAÇÃO

(19) 3772-3333

www.marcamp.com.br

- MONTE MOR/SP
- CAMPINAS/SP
- MARÍLIA/SP
- RIBEIRÃO PRETO/SP
- SÃO JOSÉ DO RIO PRETO/SP

Como montar uma sala de baterias ou sala de recarregamento

O mercado de empilhadeiras elétricas vem crescendo muito nos últimos tempos. Com este crescimento surge a necessidade de adequação das empresas por conta da sala de baterias ou sala de recarga. Como sabemos, veículos tracionários necessitam que as baterias sejam recarregadas, contudo se todas não estiverem reunidas em um local adequado, a "sala de baterias", poderão sofrer danos irreparáveis prejudicando a operação e gerando custos indesejáveis. A finalidade da sala de baterias é organizar, controlar, ter segurança, meio ambiente e redução de custos.

Organização

Baterias organizadas em uma sala de baterias facilitam o trabalho de todos envolvidos pois saberão onde as mesmas se encontram.

Controle

Já que as baterias estão todas reunidas em uma sala, fica muito mais fácil controlar se estão recarregadas, com água, limpas e se a autonomia está correta ("tempo de duração da mesma na empilhadeira") ou se precisam de manutenção, etc.

Segurança

Uma área bem dimensionada com piso adequado impermeabilizado pode reduzir muito o risco de acidentes, além dos equipamentos de segurança tais como chuveiro lava olhos extintores etc.

Meio Ambiente

Dentro da sala é possível ter um controle rápido caso ocorra um derramamento de solução eletrólica, pois a mesma deverá ter canaletas de escoamento ou bandejas de retenção e caixas retenção de solução.

Custos

Baterias espalhadas pela planta da empresa aumenta muito os custos pois a vida útil da bateria depende de certos cuidados como falta de agua destilada, descargas profundas, cargas parciais e etc.

Equipamentos básicos para uma sala de baterias:

- Berços ou Suportes para baterias simples, duplos, triplos ou quádruplos;
- Carrinhos, suporte ou extratores elétricos ou manuais para troca de baterias;
- Carrinhos
- Suportes
- Extrator Elétrico
- Extrator Manual
- Pórtico ou ponte rolante (caso a troca é feita por içamento)
- Carregadores de baterias
- Carrinho para abastecimento de água destilada.
- Chuveiro lava olhos
- Extintores
- Exaustores caso haja necessidade de uma ventilação forçada.
- Neutralizante de solução eletrólica caso haja derramamento.

EPI'S necessários para troca

- Içamento
- 100% poliéster

Para elaborar um projeto de uma sala de baterias é necessário ter:

Área

O cálculo de área deve ser compatível com o armazenamento das baterias existentes na operação, além de estar em um local seco e bem arejado, evitando assim uma ventilação forçada ("exautores").

Escopo das máquinas

Necessitamos saber modelos dos equipamentos e quantidade de baterias por máquina;

Exemplo:

- 10 Empilhadeiras Retrátil com três baterias por máquina;
- 05 Transpaleteiras com duas baterias por máquina;
- 07 Empilhadeiras Contrabalançada com duas baterias por máquina.

Medidas das baterias

Informar comprimento e largura das baterias.

Visite o ESPAÇO LOGÍSTICO nas feiras FCE PHARMA e FCE COSMETIQUE

Em uma ação conjunta a NÜRNBERGMESSE BRASIL e a REVISTA PAINEL LOGÍSTICO, apresentarão ao mercado durante as Feiras FCE Pharma e FCE Cosmetique o ESPAÇO LOGÍSTICO, uma área de exposição criada única e exclusivamente às empresas que atuam nos setores: Farmacêutico e Cosmético, levando a esses mercados soluções logísticas, além de levar ao público visitante dessas feiras um conteúdo relevante, através da apresentação de cases de sucesso.

Empresas participantes

FOCUM VALIDAÇÃO — Responsabilidade com o Futuro

HYSTER-YALE GROUP

SENAI

StarTrade — Ferramentas de TI para Logística

Trade Vale

23 a 25 de maio de 2017
São Paulo Expo - 13 às 20h

Visite: Rua K

Realização

22ª edição FCE PHARMA — EXPOSIÇÃO INTERNACIONAL DE TECNOLOGIA PARA A INDÚSTRIA FARMACÊUTICA

FCE COSMETIQUE — 22ª Exposição Internacional de Tecnologia para a Indústria Cosmética

PAINEL LOGÍSTICO — MÍDIA ESPECIALIZADA EM LOGÍSTICA

www.painellogistico.com.br

Rastreabilidade de medicamentos é tema de destaque na FCE Pharma 2017

Com novos prazos para implantação do Sistema Nacional de Controle de Medicamentos, indústria deve estabelecer sistema experimental de rastreabilidade até o final deste ano.

Um dos assuntos que têm dominado os debates do setor farmacêutico é a implantação de tecnologias de rastreabilidade nas embalagens de medicamentos. Agora, essa mudança ganhou prazos mais definidos. Com as novas regras para o funcionamento do Sistema Nacional de Controle de Medicamentos, a indústria tem o prazo de um ano para a implementação de um sistema experimental.

Diante desse cenário, nada mais coerente do que escolher este como um dos principais temas da FCE Pharma - Exposição Internacional de Tecnologia para a Indústria Farmacêutica, que acontece de 23 a 25 de maio, no São Paulo Expo. "A FCE Pharma é a principal plataforma de marketing e vendas desse setor, com um papel importante para sua evolução, não só por meio do lançamento de tendências, produtos e serviços, como também com a exposição de cases e compartilhamento de conteúdo e experiências nas conferências e palestras", explica Ana Paula Maniero, gerente de Negócios da GS1 Brasil, Associação Brasileira de Automação.

Um dos padrões oferecidos pela entidade é o GS1 DataMatrix, código bidimensional que é referenciado pelo órgão regulador como código de barras que será impresso nos rótulos dos medicamentos, contendo informações como GTIN - código de identificação do item padrão GS1, número do registro da apresentação do medicamento junto à Anvisa, número serial, validade e lote. Todos esses dados são exigidos pelo novo Sistema Nacional de Controle de Medicamentos. A GS1 Brasil é uma organização multissetorial sem fins lucrativos que representa nacionalmente a GS1 Global. Em todo o mundo, a GS1 é responsável pelo padrão global de identificação de produtos e serviços (código de barras e EPC/RFID), e comunicação (EDI e GDSN) na cadeia de suprimentos.

Outras entidades importantes também apoiam o evento, e corroboram a importância da rastreabilidade para o setor. "Quando o sistema estiver funcionando de maneira completa, teremos inúmeros benefícios em relação à coleta de dados, melhor controle de estoque nas indústrias, distribuidoras e farmácias, e a coibição da entrada de produtos ilícitos", prevê Jair Calixto, gerente de Boas Práticas e Auditorias Farmacêuticas do Sindusfarma, Sindicato da Indústria de Produtos Farmacêuticos no Estado de São Paulo. Em sintonia com a rastreabilidade e outras questões atuais do setor, o especialista apresenta a palestra A Indústria Farmacêutica do futuro com base nos conceitos de "Manufatura avançada ou Indústria 4.0" durante o evento, no dia 24 de maio, às 15h50. Para acessar todas as palestras da FCE Pharma, acesse este link.

A lei (13.410/2016) define o Sistema Nacional de Controle de Medicamentos – que garante a rastreabilidade para o setor farmacêutico - foi publicada em dezembro de 2016, a partir de alterações de legislação de 2009. A partir do novo texto, existe o prazo de um ano para que indústrias possam, em caráter experimental, receber e transmitir dados referentes a, no mínimo, três lotes de medicamentos através de tecnologias como o código bidimensional DataMatrix. Após essa etapa, oito meses serão destinados a análise e correções dessa experiência. Posteriormente, dentro de três anos, o Sistema Nacional de Controle de Medicamentos deverá ser implementando de maneira integral no território brasileiro.

Essa edição da FCE Pharma ainda levará ao público outras novidades. Ponto de encontro do setor farmacêutico, o evento organiza uma rodada internacional de negócios, promovida pela Abiquifi em parceria com a Apex-Brasil, uma área completamente nova direcionada à logística e também o 2º Simpósio de Inovação e Ciência Farmacêutica, que tem como mentor o Prof. Dr. Lauro Moretto. A ação acontece em parceria com ANF, Academia Nacional de Farmácia. Paralelamente, acontece ainda a FCE Cosmetique, reconhecida internacionalmente como ponto de encontro da cadeia produtiva do setor cosmético.

ABRALOG
Associação Brasileira de Logística

Venha para a Abralog fazer a logística do Brasil

A Associação Brasileira de Logística existe para abrir às empresas e profissionais do segmento oportunidades de negócios. Ela foi criada para ser canal de acesso a tendências e conteúdos logísticos, além, é claro, da defesa dos interesses do segmento.

No nosso dia a dia temos também um olhar voltado para as questões nacionais, estamos atentos e dispostos a colaborar para a solução dos graves problemas de logística e infraestrutura.

Buscamos de forma permanente inovar, treinar, descortinar caminhos, lutar sem descanso pela valorização do profissional de logística e do setor.

Venha, você e sua empresa, se juntar a nós, empunhar bandeiras, defender posições, como a intransigente defesa do meio ambiente.

Venha contribuir para que o País possa ir e vir de forma eficiente, venha participar deste desafio – estar no lugar certo, na hora certa.

ABRALOG - Associação Brasileira de Logística
SÃO PAULO - RUA DR. GERALDO CAMPOS MOREIRA, 164 - 4º ANDAR - CONJUNTO 44 - CEP 04571-020 - BROOKLIN - PABX: (011) 3668-5513 - FONE/FAX: (11) 3668-5513
BRASÍLIA - SETOR DE AUTARQUIAS SUL - QUADRA 1 - BLOCO J - ED. CNT TORRE A - 6º ANDAR - SALA 602 - CEP 70070-010 - BRASÍLIA-DF

twitter.com/abralog www.facebook.com/abralog

Cleiton Marques:
"Confiamos no país e vamos continuar investindo em novos produtos"

Presidente do Sindusfarma disse que a indústria farmacêutica confia na capacidade realizadora do Brasil e dos brasileiros

No discurso de abertura da cerimônia de entrega do Colar Cândido Fontoura do Mérito Industrial Farmacêutico, realizado em 18 de abril no Golden Hall do World Trade Center, em São Paulo, o presidente do Sindusfarma (Sindicato da Indústria de Produtos Farmacêuticos no Estado de São Paulo), Cleiton de Castro Marques, disse que a indústria farmacêutica confia na capacidade realizadora do Brasil e dos brasileiros. "Vivemos e superamos outras crises justamente porque pessoas do mais alto nível – da mesma estirpe das que reverenciamos esta noite – souberam reconduzir o país para o bom caminho".

Promovido pelo Sindusfarma, o Colar Cândido Fontoura do Mérito Industrial Farmacêutico homenageou 31 empreendedores e profissionais do setor farmacêutico e pesquisadores da área da saúde com, em cerimônia realizada em abril, em São Paulo. A festa comemorou o 84º aniversário da entidade e o Dia da Indústria Farmacêutica Paulista.

Cleiton exortou o país a adotar uma moderna agenda econômica para ampliar a competitividade global. "E um dos caminhos mais promissores (...) é investir em atividades com alto potencial de geração de conhecimento e desenvolvimento tecnológico, como a indústria farmacêutica e o complexo da saúde", afirmou.

Veja abaixo a íntegra do pronunciamento de Cleiton de Castro Marques:

"Com muito orgulho, dou-lhes as boas-vindas a mais uma cerimônia de outorga da Comenda Cândido Fontoura do Mérito Industrial Farmacêutico. Agradeço a presença de todos.

É sempre uma honra para mim participar desta festa que homenageia Empreendedores, Profissionais e Parceiros que contribuíram para a grandeza da indústria farmacêutica, além de Pesquisadores e Autoridades com uma notável trajetória dedicada ao aprimoramento da Saúde no Brasil.

Os homens e as mulheres que recebem nesta noite o justo reconhecimento por sua atuação profissional são a prova de que limitações, problemas e desafios podem ser superados com inteligência, dedicação e muito, mas muito trabalho.

As mulheres e os homens cujas biografias destacamos hoje são a prova de que o Brasil - a Nação brasileira – é muito maior do que as crises, por maiores que sejam.

Essa constatação é particularmente confortante nesses tempos difíceis que o país atravessa.

Vivemos e superamos outras crises justamente porque pessoas do mais alto nível – da mesma estirpe das que reverenciamos esta noite – souberam reconduzir o país para o bom caminho.

A minha esperança, a esperança da indústria farmacêutica, é a esperança de todos os empresários e segmentos econômicos responsáveis do país e de toda a sociedade brasileira.

É a aspiração de todos nós pela retomada do crescimento econômico, pelo equilíbrio das contas públicas e pela indispensável depuração político-institucional.

A indústria farmacêutica sempre confiou e continua confiando na capacidade realizadora do país e dos brasileiros.

Somos um setor de investimento intensivo e vamos continuar investindo em novos produtos, mais eficazes e seguros.

Esta é a razão de nossa forte inserção na economia nacional, apesar dos conhecidos entraves burocráticos, tributários e de infraestrutura.

O avançado polo farmacêutico brasileiro congrega empresas de todos os portes, procedências e especialidades que, além de contribuir para o crescimento econômico, oferecem produtos essenciais para a saúde e o bem-estar das famílias.

E para que possa desempenhar sua missão com eficiência, em prol do país, a indústria farmacêutica historicamente reivindica o respeito a algumas condições fundamentais para o sucesso de seu negócio de oferecer "saúde em caixinhas": regulação sanitária e econômica que privilegiem a livre concorrência, a produtividade e a qualidade dos produtos; estabilidade de regras; previsibilidade; e um ambiente favorável à inovação, seja

PENSOU EM

SALA DE BATERIAS ?

TUDO QUE VOCÊ PRECISA PARA SUA SALA DE BATERIAS, VOCÊ ENCONTRA AQUI !!!

ELABORAMOS SEU PROETO E FORNECEMOS TODOS OS EQUIPAMENTOS PARA SALA DE BATERIAS

JLW ELETROMAX

LIDER NACIONAL EM CARREGADORES DE BATERIA, CARRINHOS E SUPORTES!!!

Centro Administrativo e Industrial JLW Eletromax
Av. Pio XII, 1976 - Bº Morada do Sol - Capivari/SP - Cep 13.360-000
Fone: +55 (19) 3491-6163 / Fax: +55 (19) 3491-6118
Email: comercial@jlweletromax.com.br / Site: www.jlweletromax.com.br

qual for a origem de capital.

Muitos dos homenageados desta noite sabem do que estou falando, pois tiveram a oportunidade de viver, estudar e trabalhar no exterior, desenvolvendo medicamentos inovadores e importantes produtos para a medicina em parceria com empresas e pesquisadores internacionais.

Outros, aqui em nossa terra, trabalharam de forma árdua e persistente para melhorar e prolongar a vida dos brasileiros.

Num momento em que se discutem medidas para dinamizar a economia e encetar a chamada "reindustrialização" do país, esse ponto é particularmente relevante.

Pois uma moderna agenda econômica e de desenvolvimento deve se assentar em medidas de médio e longo prazo que vão muito além de parcerias pontuais e arranjos localizados.

É consenso que o Brasil precisa ampliar sua participação no comércio global e melhorar sua competitividade internacional. E um dos caminhos mais promissores para alcançar esta meta é investir em atividades com alto potencial de geração de conhecimento e desenvolvimento tecnológico, como a indústria farmacêutica e o complexo da saúde em geral.

Para indústrias de ponta, com ampla e antiga inserção mundial, políticas setoriais afinadas com os novos tempos dependem de diretrizes que incentivem a inovação e contemplem parcerias estratégicas de médio e longo prazo, necessariamente integradas aos mercados globais.

Trata-se de uma tarefa complexa, é verdade.

Mas, se depender do empenho do Sindusfarma e da indústria farmacêutica, se tornará realidade.

E este é o momento certo para discutir o tema, pois o futuro do complexo industrial da saúde no Brasil nas próximas décadas está sendo escrito agora.

O encontro desta noite com tantas personalidades que prestaram relevantes serviços à Saúde do país me inspira a falar deste projeto ambicioso, mas factível, que compartilho com vocês.

Vamos idealizar, vamos debater, vamos redefinir os rumos para aprimorar cada vez mais - e sempre - a área da Saúde no Brasil.

Vamos pensar em estímulos adequados para desenvolver e fortalecer os segmentos que, no dia a dia, se dedicam a prover os brasileiros de um bem inestimável para qualquer Nação que almeja ser grande, próspera e moderna.

Parabéns a todos os homenageados desta linda cerimônia!"

HYSTER

PARCEIROS FORTES.
EMPILHADEIRAS ROBUSTAS.™

PORTFÓLIO COMPLETO PARA OPERAÇÕES

ROBUSTAS

DESCUBRA DO QUE
UMA HYSTER É CAPAZ

ANOS
DE BRASIL

www.hyster.com.br
Tel.: (11) 4134-4700

Nelson Libbos: "O Brasil pode ser referência em pesquisa de medicamentos inovadores"

Ele destaca que a indústria farmacêutica precisa de incentivos para investir em Pesquisa e Desenvolvimento e de maior aproximação com os centros de pesquisas básicas

Ao falar em nome dos homenageados do Colar Cândido Fontoura 2017, Nelson Libbos, um das grandes lideranças setoriais do segmento farmacêutico, citou as revoluções da indústria farmacêutica com o lançamento de medicamentos inovadores, que trouxeram mais qualidade de vida aos pacientes. Ele exaltou a qualidade dos medicamentos produzidos no país, que cumprem normas rígidas de aprovação e seguem os mesmos parâmetros dos medicamentos em países desenvolvidos.

Libbos disse que a indústria farmacêutica precisa de incentivos para investir em Pesquisa e Desenvolvimento e de maior aproximação entre os centros de pesquisas básicas e a indústria farmacêutica, advertindo que o país não pode perder o bonde dos medicamentos biotecnológicos, como ocorreu com os farmoquímicos no século passado.

Veja a íntegra do discurso de Nelson Libbos:

"Me sinto extremamente feliz de representar todos os homenageados desta noite que com certeza tiveram suas conquistas na indústria farmacêutica ao longo de períodos de grande conturbação, mas também períodos de grande atingimento de resultado para o crescimento do setor farmacêutico.

A indústria farmacêutica brasileira deverá, já no ano que vem, estar entre o 4º ou 5º maior mercado farmacêutico mundial. Muitas vezes nos perguntamos: Será que consumimos muito medicamento em nosso país? Será que existe a febre da automedicação no Brasil? Com certeza absoluta, posso dizer, com 45 anos de experiência de indústria farmacêutica, que representamos menos de 4% do mercado farmacêutico mundial.

Somos um país com uma população das maiores do mundo, um país que possui um dos Sistemas de Saúde mais universalizados do mundo e que, infelizmente, por uma série de problemas, temos uma assistência farmacêutica muito precária, em função da necessidade que essa população tem.

Mas sempre digo que temos que separar as coisas. À indústria farmacêutica cabe divulgar os produtos farmacêuticos, trazer, através da pesquisa e desenvolvimento, as novas drogas que auxiliarão a população em seus problemas. Não temos como resolver os problemas econômicos do país, simplesmente produzindo medicamentos e os dando para a população.

Nos cabe produzir medicamentos da mais alta qualidade. E o Brasil é hoje considerado - desde a criação da Anvisa; e cada vez mais os requisitos que a Anvisa impõe para a fabricação, comercialização e distribuição de medicamentos no Brasil - um exemplo em termos de produção farmacêutica.

Os medicamentos hoje produzidos no Brasil são medicamentos com a qualidade de qualquer país desenvolvido no mundo. Trabalhei em multinacionais, empresas nacionais e empresas que atuavam em diversos continentes e posso assegurar que quando havia uma inspeção da Anvisa [esta] era reconhecida como umas das de melhor qualidade.

Fabricamos no Brasil medicamentos de excelente qualidade, mas, infelizmente, ainda estamos a anos luz da pesquisa e desenvolvimento de novos fármacos. Acho que esse gap precisa ser preenchido. Todas as grandes empresas multinacionais estão no país. Hoje, temos um corpo de empresas farmacêuticas nacionais de porte internacional. Hoje, temos condições, com o crescimento do mercado e com o crescimento das empresas nacionais, de começar a trazer e a incentivar que, através da pesquisa, o Brasil possa amanhã conseguir ter grandes players mundiais a partir da indústria farmacêutica nacional.

Precisamos, de uma forma ou de outra, fazer com que o meio universitário, o meio da pesquisa científica estejam mais próximos da indústria farmacêutica. Durante um período muito longo, no Brasil, se achava promíscua uma relação entre o setor empresarial com o setor de pesquisa. E a gente vê que em países desenvolvidos isso não existe. A maior parte das pesquisas básicas vem através de centros universitários, médicos e pesquisadores que levam até a fase 1 os produtos e depois comercializam

A FORÇA QUE IMPULSIONA E DISTRIBUI RESULTADOS.

A SEC POWER conta com excelentes soluções em baterias tracionarias para o seu negócio.

Desenvolvidas para uso extremo em veículos elétricos, sua aplicação é ideal para proporcionar melhor tração à sua empilhadeira, palheteira, lavadora, plataforma elevatória, etc. Prefira os produtos com tecnologia e confiabilidade!

Confie em quem mais conhece do assunto.

secpower.com.br

Av. Engenheiro Eusébio Stevaux, 1276
Jurubatuba, CEP 04696-000
São Paulo - SP
contato@secpower.com.br
Tel: +55 11 5541-5120

secpower®
ENERGIA CONFIÁVEL.

através de associações e licenciamentos para as grandes companhias farmacêuticas, que fazem o desenvolvimento desses fármacos.

Me recordo que, em 1972, quando comecei na indústria farmacêutica, um medicamento custava 50 milhões de dólares para chegar ao mercado. Estamos hoje em 2017 e o medicamento custa mais de 1 bilhão de dólares para chegar ao mercado. Por que houve tamanho crescimento de custo para que uma droga farmacêutica chegue ao mercado? Pelas exigências cada vez maiores dos órgãos reguladores para assegurarem a qualidade, eficácia e segurança dos medicamentos.

Esta é a razão do porquê a pesquisa custa muito caro. Temos tido poucos produtos recolhidos no mercado mundial e ainda acontecem alguns casos em pós-registro, por efeitos colaterais apresentados através de farmacovigilância constante.

Hoje a indústria farmacêutica leva 20 anos entre pesquisa e desenvolvimento para colocar uma droga no mercado, restando um pequeno tempo para a exploração da patente.

Se vocês se recordam, somos de uma geração que viu surgir o anticoncepcional. Os anticoncepcionais chegaram ao mercado para regular a menstruação e tinham como efeito colateral ação anovulatória, pois não se pretendia, pela moral existente na época, que você tivesse anticoncepção. E naquela década, a década de 1960, com a revolução sexual, Woodstock, os hippies, começou a haver uma revolução social com os anticoncepcionais, que dois anos depois no mercado - produto introduzido pelo laboratório Schering - introduziram o que hoje se diz que foi uma revolução de libertação feminina. Ou seja, há tão pouco tempo - estamos falando da década de 1960 - começamos a ter a libertação feminina.

Fazendo um contraponto, coisa de 10 anos atrás, tivemos uma segunda revolução de hábitos, também provocada pela indústria farmacêutica, com o lançamento do Viagra, quando um cidadão de 60 anos de idade já não pesava mais tanto em sexo. E hoje estamos vendo indivíduos com 70, 75 anos com atividade sexual intensa, exercitando-se, procurando manter o corpo físico adequadamente rejuvenescido, mas também trazendo uma nova revolução através de Viagra, Cialis e tantas outras drogas.

A indústria farmacêutica provoca alterações desse tipo, mas também, o mais importante, a indústria farmacêutica transforma os seus produtos em saúde. Eu estava na Bristol quando a empresa lançou a primeira linha de produtos oncológicos. Naquela época, o diagnóstico de câncer era simplesmente quanto tempo a mais teríamos de expectativa de vida. Passados 40 anos, temos hoje a cura de diversos tipos de câncer, graças à pesquisa e desenvolvimento da indústria farmacêutica.

Já fizemos muitas doenças desaparecerem, já fizemos muitas doenças diminuírem sua incidência. Quem não se recorda da geração anterior à nossa, da úlcera. Cirurgiões gástricos eram máquinas de fazer dinheiro, pois a incidência da úlcera era muito comum entre os 30 e 40 anos de idade. E hoje, com produtos desenvolvidos pela indústria farmacêutica como a Cimetidina, a Ranitidina e depois o Omeprazol, hoje você praticamente não ouve falar em cirurgia de úlcera. O tratamento com Omeprazol - que foi a marca da AstraZeneca – Losec -, que tive o prazer de lançar no Brasil - foi lançado na época ao preço em torno de 76 cruzeiros, antes da mudança da moeda, e era um absurdo. Hoje, essa mesma droga, fora da patente, é vendida a R$ 1 a cápsula.

A dinâmica da indústria farmacêutica é essa. As empresas que investem em pesquisa precisam, num curto espaço de tempo, readquirir o investimento em pesquisa e desenvolvimento. E aí surge um segundo ciclo, dos similares e dos genéricos, que com um preço menor continuam dando acesso à população a preços mais acessíveis.

Nós, no Brasil, precisamos fechar só um gap: o Brasil tem competência produtiva, de marca, científica e precisamos fazer com que a pesquisa de base seja mais próxima entre o meio universitário e as indústrias farmacêuticas. Acho que a próxima década vai mostrar isso e espero que talvez a gente veja as primeiras patentes farmacêuticas de monodrogas serem exercitadas e aprovadas.

Acabei de ver um estudo de algumas companhias farmacêuticas, citando o caso da Biolab que tem 270 patentes depositadas. Nós um dia vamos ser um país competitivo também na área farmacêutica de pesquisa básica.

Espero que o nosso país não perca o bonde da biotecnologia. Perdemos o bonde da farmoquímica. Hoje, a China e Índia dominam o setor de produção farmoquímica e nós, lá atrás, conseguimos destruir um parque industrial farmoquímico por causa do famigerado Conselho Interministerial de Preço (CIP), que tanto mal causou ao setor industrial farmacêutico, particularmente ao farmoquímico. Muitas fábricas farmacêuticas foram fechadas no Brasil, pois o seu custo de produção era mais caro que o preço que o governo nos aprovava para ser vendido, como se o governo tivesse a competência para determinar isso. Anos consecutivos de prejuízos levaram ao aniquilamento do parque industrial farmacêutico no Brasil.

Vejam, nosso país mais do que nunca precisa investir em educação e precisa fazer isso urgentemente. Dou um exemplo: o primeiro país do mundo em patentes depositadas são os Estados Unidos, com uma população maior que a brasileira. O segundo é Israel, com 8 milhões habitantes. A Coreia do Sul segue a passos largos o caminho da ciência e do desenvolvimento, através de uma revolução cultural na área de educação.

Temos muitos problemas no nosso país a resolver, mas eu acredito que nossa indústria farmacêutica está preparada para vencer as grandes batalhas que fatalmente essa nova geração vai encontrar pela frente.

Quero voltar agora [a falar] a todos aqueles que hoje foram condecorados, pois nesse momento a gente começa a refletir o quanto você colaborou com o setor, o quanto você colaborou com a sociedade, o quanto você colaborou na formação

de novas pessoas.

Eu, por exemplo, tenho o tenho o orgulho muito grande de receber o Colar comigo uma pessoa que em 1974 eu contratei como representante 0 km, o meu querido amigo Marcos Cortês, que começou comigo como representante e chegou a presidente de várias companhias farmacêuticas.

Tenho certeza que cada um de vocês aqui hoje deve estar pensando e refletindo, o que mais eu dei pra minha sociedade, o que mais eu contribuí, quantos profissionais eu formei, quantos profissionais eu ajudei a desenvolver o setor industrial farmacêutico brasileiro. E eu tenho orgulho da indústria farmacêutica que eu entrei 1972 e a indústria farmacêutica que eu ainda atuo, em 2017. Desse setor eu tirei tudo, a formação dos meus filhos; tenho hoje meus netos, eduquei os meus filhos sempre trabalhando na indústria farmacêutica e sempre vendo o progresso de empresas nacionais e multinacionais, um convívio harmônico e não conflitivo.

Já tivemos no passado embates muito grandes entre a época da lei de patentes, se teria patente ou não teria patente com as nacionais e multinacionais. E hoje a gente vê companhias nacionais progredindo a passos largos para se tornar continentais, como é o caso do meu querido amigo Maurízio Billi, que hoje tem uma empresa em toda América Latina e segue a passos largos para se transformar na primeira companhia de atuação, inclusive em solo americano. Acho que várias outras companhias têm projetos semelhantes a esse e me sinto orgulhoso de ter participado de todas essas etapas de crescimento.

Tenho orgulho em dizer: essa geração participou da criação da Anvisa, essa geração participou da criação da lei de genéricos, essa geração participou da lei de patentes, que tanto benefícios trouxe, inclusive para o crescimento dos laboratórios nacionais. Há de se explorar ao máximo possível as oportunidades que se apresentam e encontrar alternativas para isso.

Quero agradecer a todos vocês, homenageados, porque tenho certeza que todos participaram, de uma maneira ou de outra, pelo engrandecimento do setor industrial farmacêutico e pela formação de profissionais da mais alta competência na indústria farmacêutica industrial.

Muito obrigado a todos vocês."

PAINEL LOGÍSTICO

REVISTA ESPECIALIZADA EM LOGÍSTICA

Especial Guia de Fornecedores Logisticos

Índice

Catálogo de Fornecedores

ABRALOG	24
Águia Sistemas	24
Baterias Eletra HD – By Multitrac	24
Baterias Moura	24
BTR Comércio de Peças Ltda.	24
CHEP do Brasil	24
CLARK	25
Combilift	25
Crown Lift Trucks do Brasil	25
DRS Soluções em Marketing e Eventos	25
Escola SENAI "Morvan Figueiredo"	25
Fronius do Brasil	25
Grupo Prestbater	26
Hyster-Yale Brasil Empilhadeiras Ltda.	26
JLi – Excelência em Informações Logísticas	26
JLW Eletromax	26
Laboratório Brasileiro de Biologia Ltda.	26
KION South America	27
Marcamp	27
Matra do Brasil	27
Nacional Gás Butano Distribuidora Ltda	27
Polibras Minas Plásticos	27
Retrak	27
SAUR Equipamentos	28
Sec Power	28
Servix	28
Startrade	28
Superflex Produtos de Borracha Ltda	28
Trade Vale Corretora de Seguros	29
Ulma	29
Viniflex	29

Nome da empresa: ABRALOG Associação Brasileira de Logística
Ano de fundação: 1989
Endereço: Rua Dr. Geraldo de Campos Moreira, 164 cj. 13/14 - 1º andar Brooklin - São Paulo - SP
Cep: 04571-020
Telefone: 011 3668-5513
E-mail: manoel.santos@abralog.com.br
Site: www.abralog.com.br
Ramo de atividade: Entidade de Classe
Principais clientes: Associados: Aliança, CHEP do Brasil, CNT, CONE, Correios, DHL Logistics (Brasil), Emplaca Automação, Fronius Brasil, GKO Frete, Gollog, Grupo Pão de Açúcar,Hamburg Sud, Intelog, Linde Still, NTC & Logística, Pitney Bowes
Linha de produtos: Associação Individual ou Corporativa
Serviços Oferecidos: Treinamentos, Workshops e Feiras
Setores atendidos: Indústria, Comércio e Serviços.

Nome da empresa: Baterias Eletra HD – By Multitrac
Ano de fundação: 1990
Endereço: Rua Talófitos, 129 – Jardim Pituba - São Paulo/SP Cep: 02945-170
Telefone: 011 3974-8598
E-mail: wagner.brozinga@multitrac.com.br
Site: www.eletrahd.com.br
Ramo de atividade: fabricação e comercialização de baterias tracionárias
Principais clientes: Locadores de Empilhadeiras, atacadistas, frigoríficos e indústrias do Brasil.
Linha de produtos: Baterias tracionárias para veículos elétricos; Empilhadeiras; Rebocadores e Paleteiras.
Serviços Oferecidos: Locação de Baterias; Manutenção Corretiva e Preventiva, Treinamentos, Descarte de Baterias.
Setores atendidos: Indústria, Comércio e Serviços.

Nome da empresa: BTR Comércio de Peças Ltda.
Ano de fundação: 1996
Endereço: Rua Frei Antônio do Desterro, 338-346 - Belo Horizonte/MG Cep: 3150-600
Telefone: 031 3428-4077
E-mail: btr@btrminas.com.br
Site: www.btrminas.com.br
Ramo de atividade: Comércio Varejista e outros produtos.
Principais clientes: Companhia Brasileira de Distribuição (GPA- Grupo Pão de Açucar); Via Varejo; Chocolates Garoto; Fiat Automóveis.
Linha de produtos: Baterias tracionárias; Componentes para baterias.
Serviços Oferecidos: Manutenções: preventivas, corretivas, reformas e consertos em geral.
Setores atendidos: Centros de distribuição, Supermercados; Fabricantes de peças; Locadores e vendedores de Máquinas.

Nome da empresa: Águia Sistemas
Ano de fundação: 1973
Endereço: Avenida Senador Flávio Carvalho Guimarães, 3505, Boa Vista, Ponta Grossa - Paraná
Telefone: 042 3220-2666
E-mail: faleconosco@aguiasistemas.com.br
Site: www.aguiasistemas.com.br
Ramo de atividade: Indústria metalúrgica que se dedica a fornecer soluções de armazenagem no segmento de logística.
Linha de produtos: Mezanino; Mini porta paletes; Mini load, Push back; Autoportante/ transelevador; Dinâmico; Drive-in; Autoportante/ empilhadeira; Porta paletes; Transportador; Flow Rack.
Setores atendidos: Indústrias em Geral.

Nome da empresa: Baterias Moura
Ano de fundação: 1957
Endereço: Rua Diário de Pernambuco, 195, Edson Mororó Moura, Belo Jardim - PE - 55150-615
Telefone: 0800-701-2021/081 3411-1446
E-mail: moura.tracao@grupomoura.com
Site: www.mouratracao.com.br
Ramo de atividade: Fabricação de baterias.
Principais clientes: KION; Hyster-Yale; Paletrans.
Linha de produtos: Moura Tração; Moura Locomotiva; Moura Tração Monobloco.
Serviços Oferecidos: Vendas de baterias; Manutenção corretiva e preventiva de baterias; Gestão de sala de baterias; Locação de baterias e Carregadores; Instalação de baterias.
Setores atendidos: Indústrias em Geral

Nome da empresa: CHEP do Brasil
Ano de fundação: 1998
Endereço: Rua Surubim, 577, 16o São Paulo / SP Cep: 04571-050
Telefone: 011 3371-0333
E-mail: chep.brasil@chep.com
Site: www.chep.com
Ramo de atividade: Locação de paletes e contentores pelo sistema de pool.
Principais clientes: Grandes indústrias nos segmentos de alimentos, bebidas, higiene e limpeza, atacado, varejo, automotivo, químico, etc. Em todo o Brasil são cerca de 300 clientes que geram mais de 3.500 pontos de coleta.
Linha de produtos: Palete 1200x1000; Contentor IBC; Contentor CAPS 315; Contentor Automobilístico FLC.
Serviços Oferecidos: Locação de paletes e contentores de acordo com diagnóstico feito junto ao cliente.
Setores atendidos: Alimentos; Bebidas; Higiene e limpeza; Atacado; Varejo; Automotivo; Químico, Etc.

Nome da empresa: CLARK
Ano de fundação: 1958
Endereço: Rua Comendador João Lucas, 215 Vinhedo / SP CEP 13280-000
Telefone: 019 3856-9090
E-mail: marketing@clarkempilhadeiras.com.br
Site: www.clark-empilhadeiras.com.br
Ramo de atividade: Locação e venda de máquinas, peças e serviços.
Linha de produtos: Empilhadeiras a combustão; Empilhadeiras elétricas; Empilhadeira Retrátil; Transpaleteiras Elétricas; Selecionadora de pedidos; Rebocador Elétrico.
Serviços Oferecidos: Vendas de máquinas, suporte técnico e peças de reposição.
Setores atendidos: Comercial e industrial.

Nome da empresa: Combilift
Ano de fundação: 1998
Endereço: Rua José do Patrocínio, 559 Bairro Niterói – Canoas / RS CEP 92120-080
Telefone: 051 3077-7444
E-mail: infobr@combilift.com
Site: www.combilift.com/pt
Ramo de atividade: Fabricação de Máquinas, Equipamentos e aparatos para Transporte e Elevação de cargas, peças e acessórios.
Linha de produtos: Empilhadeiras e Movimentadores.
Setores atendidos: Indústria, Comércio e Serviços.

Nome da empresa: Crown Lift Trucks do Brasil
Ano de fundação: 2012
Endereço: Rodovia Anhanguera Km 62 S/n – CLA - Centro Logistico Anhanguera
Telefone: 011 4585-4040
E-mail: brasil@crown.com
Site: www.crown.com/pt-br
Ramo de atividade: Comércio de equipamentos para movimentação de materiais.
Linha de produtos: Paleteiras manuais, Transpaleteiras Elétricas, Empilhadeiras Contrabalançadas, Empilhadeiras Retráteis e Pantográficas, Empilhadeiras Trilaterais, Empilhadeiras Patoladas, Selecionadoras de Pedidos e Rebocadores.
Serviços Oferecidos: Venda e locação de equipamentos para movimentação, serviços de manutenção e venda de peças.
Setores atendidos: Operadores logísticos; indústrias; empresas de atacado.

Nome da empresa: DRS Soluções em Marketing e Eventos
Ano de fundação: 2006
Endereço: R. Indaia, 10, Bairro Vitoria Regia, Atibaia - SP- CEP: 12.949-395
Telefone: 011 97318-0822
E-mail: comercial@drssolucao.com.br
Site: www.drssolucoes.com.br
Ramo de atividade: Agência especializada em soluções de marketing corporativo, digital e cultural, inteligência em feiras e eventos em geral.
Principais clientes: CHEP; KION; Jungheinrich; JLW; Saur; Marcamp; Retrak; Moura; Abralog; Paletrans.
Linha de produtos: Desenvolvemos eventos de negócios como: Arena de Logistica Integrada, Espaço Movimenta, Espaço Logistico, Meeting de Negocios.
Serviços Oferecidos: Organização em feiras e eventos; Projetos de estandes; Marketing Digital; Criação e desenvolvimentos de campanhas de marketing em geral.
Setores atendidos: Indústria Geral; Logística; Varejo; Atacado; Alimentício, Entre outros.

Nome da empresa: Fronius do Brasil
Ano de fundação: 1945
Endereço: Av. Dr Ulysses Guimarães 3389, Diadema/SP CEP 09990-080
Telefone: 011 3563-3800
E-mail: sugestoes@fronius.com
Site: www.fronius.com/cps/rde/xchg/fronius_brasil
Ramo de atividade: Comercial
Principais clientes: Crown; Pão de açúcar; Casas Bahia; Atacadão.
Linha de produtos: Carregadores de Bateria Intralogisticos.
Serviços Oferecidos: Estudos de Saving de Energia através de cargas inteligentes e otimizadas através de analise das 3 fases da rede elétrica e índice de eficiencia; Estudo para minimizar numero de baterias, trazendo sustentabilidade e economia; Consultoria para salas de baterias, para ganho de espaço e redução de m2, economia; Uso de menos periféricos e bancadas - sustentabilidade; Carregadores de bateria de Alta Frequencia; Testes em campo comprovando as reduções.
Setores atendidos: Famacêutico; Eletro Eletronicos; Alimentício; Frigorificos; Laticínios; Indústria; Comércio; Varejo; Atacarejo; Atacadistas; Grandes CD´s; Automobilístico.

Nome da empresa: Escola SENAI "Morvan Figueiredo"
Ano de fundação: 1945
Endereço: Rua do Oratório, 215 - São Paulo / SP Cep: 03117-000
Telefone: 011 2076-3205
E-mail: vmartin@sp.senai.br
Site: mooca.sp.senai.br
Ramo de atividade: Ensino profissionalizante.
Principais clientes: FM Logistic; Lorenzetti; Steck.
Linha de produtos: Cursos de formação inicial e continuada; aprendizagem indstrial; cursos técnicos;
Serviços Oferecidos: Ensino e treinamentos na área de logística; Assessoria empresarial.
Setores atendidos: Todo o mercado logístico.

Nome da empresa: Grupo Prestbater (Prestbater Comércio de Baterias Eireli - EPP/Eurotrac Manutenção de Acumuladores Elétricos Ltda EPP/Rental Empilhadeiras Ltda)
Ano de fundação: 1999
Endereço: Rod Vice-Prefeito Hermenegildo, 2995 – Km 6,7, São Roque da Chave, Itupeva - SP
Telefone: 011 4496-4430
E-mail: alexandre@prestbaster.com.br, vendas@prestbater.com.br, vendas@eurotrac.com.br
Site: www.prestbater.com.br e www.eurotrac.com.br
Ramo de atividade: Rental Empilhadeiras Ltda: locação de empilhadeiras, plataformas em geral, locação e venda de empilhadeiras EX (a prova de explosão), contratos de manutenção, reforma. Eurotrac Man. de Acumuladores Elétricos Ltda EPP: Venda, manutenção e reformas de baterias tracionarias, projeto e execução de salas de baterias, terceirização de salas de baterias, contratos de manutenção de baterias tracionárias, venda e locação de extratores de baterias magnéticos
Linha de produtos: Empilhadeiras, baterias, plataformas elevatórias, carregadores, extrator de bateria, carrinhos e suportes para bateria, mangueiras hidráulicas.
Serviços Oferecidos: Locação de empilhadeiras e plataformas, venda de empilhadeiras usadas, reforma e contratos de manutenção de empilhadeiras e baterias tracionarias.
Setores atendidos: Atendimento de todos os setores, inclusive os de áreas classificadas a prova de explosão EX

Nome da empresa: Hyster-Yale Brasil Empilhadeiras Ltda.
Ano de fundação: 1959
Endereço: Avenida Tamboré, 267 - Alphaville, Barueri / SP Cep: 06460-000
Telefone: 011 4134-47000
E-mail: daniela.lemes@hyster-yale.com
Site: www.hyster.com.br, www.yalebrasil.com.br
Ramo de atividade: Fabricante de Empilhadeiras.
Principais clientes: JBS; Nestlé; John Deere; Vale; GM; Ambev; Júlio Simões Logística.
Linha de produtos: Fabricação de paleteiras manuais; equipamentos de armazenagem – paleteiras elétricas com e sem torre, selecionadoras de pedidos, equipamentos para corredores estreitos, trilaterais e rebocadores. Empilhadeiras a combustão com capacidades que vão de 1.800 KG até 18.000 KG e equipamentos portuários – Manipuladores de Contêineres (Reach Stacker).
Serviços Oferecidos: Comercialização de equipamentos, por meio de uma gestão de frota e fornecimento de peças e serviços. Possui rede de distribuidores. Abrangência Nacional
Setores atendidos: Metalúrgica; Automotiva; Portuária, operadores logísticos, alimentícia, farmacêutica e de cosméticos. Com os implementos do grupo recém adquirido, um dos líderes globais do segmento Bolzoni Auramo, apresentamos soluções customizadas junto aos desafios de nossos clientes.

Nome da empresa: JLW Eletromax
Ano de fundação: 1988
Endereço: Avenida, Pio XII Nº: 1976, Porto Alegre - Capivari - SP
Telefone: 019 3491-6163 e 3491-6118
E-mail: vendas@jlweletromax.com.br, comercial@jlweletromax.com.br, comercial1@jlweletromax.com.br, comercial2@jlweletromax.com.br.
Site: www.jlweletromax.com.br
Ramo de atividade: Indústria e Comércio de Aparelhos Eletro-eletrônicos
Principais clientes: Kion Group; Hyster-Yale Materials Handling; Ford; Honda; Fiat; Nestlê; JBS; BRF; Femsa; Unilever; GM; Volkswagen; Mercedes; Grupo Pão de Açucar; Carrefour.
Linha de produtos: Carregadores de baterias; Carrinhos para troca de baterias; Extratores elétricos ou manuais; Suportes para baterias; Carros de abastecimento de água destilada; Componentes para carregadores.
Serviços Oferecidos: Vendas; Manutenção; Tercerização de salas de baterias; Elaboração de projetos de salas de baterias.
Setores atendidos: Industrias; Comércios; Revendedores; Locadores de empilhadeiras; Montadoras; Distribuidores.

Nome da empresa: JLi – Excelência em Informações Logísticas
Ano de fundação: 2010
Endereço: Rua Coronel Alfredo Flaquer, 125 sala 94 - Santo André/SP Cep: 09020-030
Telefone: 011 4902-8302
E-mail: contato@jli.srv.br
Site: www.jli.srv.br
Ramo de atividade: Outsourcing em Gerenciamento de Informações Logísticas
Principais clientes: CMPC Melhoramentos
Linha de produtos: Projetos de gestão logística incluindo Pessoas, Metodologia e Software integrado
Serviços Oferecidos: Serviços Oferecidos Outsourcing
Setores atendidos: Industrias, Varejo, Transportadores e Operadores Logísticos

Nome da empresa: Laboratório Brasileiro de Biologia Ltda.
Ano de fundação: 1933
Endereço: Rua Perseverança, 20 Riachuelo - Rio de Janeiro, RJ
Telefone: 021 2501-2507
E-mail: contato@labbrasbio.ind.br
Site: http://www.labbrasbio.ind.br

Ramo de atividade: Indústria de Cosmético e Produtos de Higiene Pessoal.
Principais clientes: Osklen, Taco System, Vector Cosméticos, Naturales, Natural dos Cachos e JING.
Linha de produtos: Cosméticos em geral
Serviços Oferecidos: Terceirização do processo fabril (Produção, Envase, Rotulagem, Expedição).
Setores atendidos: Indústria, Comércio e Serviços.

KION GROUP | KION South America

Nome da empresa: KION South America
Ano de fundação: 1996
Endereço: Rod. Engenheiro Ermênio de Oliveira Penteado, S/N KM 56 – Itaici, Indaiatuba, SP
Telefone: 019 3115-0600
E-mail: comercial@linde-mh.com.br, comercial@still.com.br
Site: www.kiongroup.com.br
Ramo de atividade: Fabricação de Máquinas, Equipamentos e aparatos para Transporte e Elevação de cargas, peças e acessórios.
Principais clientes: Retrak Com Repres. de Maqui. Ltda., Paraná Equipamentos S.A, Marcamp Equipamentos Ltda., G.Barbosa Comercial Ltda., Bauko Maquinas S/A, Casas Bahia Comercial Ltda., Nestle Brasil Ltda, L.Amorim Locação de Equip. Ltda., Emp Bras de Infra Estrut A. Infraero, Domingos Costa Ind. Alimentícia S/A
Linha de produtos: Equipamentos para movimentação de materiais como empilhadeiras, transpaleteiras, paleteiras, selecionadores, fornecidos pela Linde, STILL e Baoli; Sistemas de automação para armazéns fornecidos pela Dematic.
Serviços Oferecidos: Serviços de locação, venda de máquinas usadas, serviços de pós-venda e serviços financeiros.
Setores atendidos: Indústria, atacado, varejo e operadores logísticos.

MARCAMP

Nome da empresa: Marcamp Equipamentos Ltda
Ano de fundação: 1987
Endereço: Rod SP101, KM 20, s/n, Monte Mor - SP
Telefone: 019 3772-3333
E-mail: contato@marcamp.com.br
Site: www.marcamp.com.br
Ramo de atividade: Soluções em Movimentação e Armazenagem de Materiais; Identificação dos Produtos; Transmissão de Dados por Sistema de Rádio Freqüência; Portas e Docas.
Linha de produtos: Empilhadeiras; Porta Docas; Automação
Serviços Oferecidos: Serviços de locação;
Setores atendidos: Indústrias em Geral.

MATRA DO BRASIL

Nome da empresa: MATRA DO BRASIL
Ano de fundação: 1977
Endereço: Av. Industrial, 775 - Distrito Industrial - Itaquaquecetuba/SP CEP 08586-150
Telefone: 011 4646-1120 / 4648-6120 / 4648-6654
E-mail:av.zelenski@matradobrasil.com.br
Site: www.matradobrasil.com.br
Ramo de atividade: Locação e Vendas
Linha de produtos: Palete padrão PBR, Europalete, Caixas de madeira paletizadas e Extensor misto para paletes (lateral Dobrável).
Setores atendidos: Indústrias em Geral.

NACIONALGÁS BUTANO
O GÁS DO BRASIL

Nome da empresa: Nacional Gás Butano Distribuidora Ltda
Ano de fundação: 1951
Endereço: Praça da Imprensa, s/n, Dionisio Torres, Fortaleza - CE
Telefone: 0800-702-1200/0300-788-1200
Site: www.nacionalgas.com.br
Ramo de atividade: Distribuição de GLP (Gás Liquefeito de Petróleo)
Linha de produtos: Gás Envasado; Gás a Granel.
Setores atendidos: Residencial; Comercial; Indistrial; Agroindustrial.

Polibras®
CRIATIVIDADE EM ORGANIZAÇÃO

Nome da empresa: Polibras Minas Plásticos Ltda.
Ano de fundação: 1988
Endereço: Av. Vitório Fornasaro, 425 Vila Sul Americana - Carapicuíba - SP Cep: 06397-000
Telefone: 011 4182-8042 / 99154-3275
E-mail: laelson@polibras.com.br
Site: www.polibras.com.br
Ramo de atividade: Fabricante de chapas em polipropileno corrugado e laminado.
Principais clientes: Honda, Toyota, Volkswagem, Eurofarma, Caedú, Pecval
Linha de produtos: Caixas retornáveis; colmeias; bandejas; folhas separadoras plásticas; slip sheet plástico; placas para comunicação visual; etc
Serviços Oferecidos: Extrusão de chapas; montagem e acabamento de embalagens
Setores atendidos: Automotivo; farmacêutico; cosmético; alimentício; vestuário; higiene Pessoal; papelaria; entre outros.

Retrak®

Nome da empresa: Retrak Comércio e Representações de Máuinas Ltda.
Ano de fundação: 1993
Endereço: Av.Papa João Paulo I, 1369 – Guarulhos / SP Cep 07170-350
Telefone: 011 2431-6464
E-mail: retrak@retrak.com.br
Site: www.retrak.com.br
Ramo de atividade: Locação e Vendas de

Empilhadeiras
Principais clientes: Volkswagen do brasil, Kimberly, ID Logistics
Linha de produtos: Empilhadeiras elétricas, empilhadeiras a Combustão, Rebocadores, Baterias e carregadores
Serviços Oferecidos: Vendas de empilhadeiras e Locação de empilhadeiras com ou sem operador
Setores atendidos: Empresas de diversos segmentos da economia

Nome da empresa: SAUR Equipamentos
Ano de fundação: 1926
Endereço: Avenida Presidente Kennedy, 4025, Bairro Arco-Íris, Panambi - RS
Telefone: 055 3376-9300
E-mail: site@saur.com.br
Site: www.saur.com.br
Ramo de atividade: Equipamentos para o setor agrícola, industrial e florestal.
Linha de produtos: Agrícola: Plataformas para Descarga de Granéis, e Coletores de Amostras de Cereais; Industrial: Equipamentos para Empilhadeiras, como Garras para Fardos, Garras para Bobinas, Garra para Eletrodomésticos, Garra para Tijolos, Garras para Tambores, Garra para Caixas, Fixador de Tijolos, selecionador de Camadas, Inverso meprurrador de Cargas, Spreader, Posicionadores de Garfos, Empurrador Push Pull entre outras; Niveladoras para Docas, Rampas Niveladoras Móveis e Plataformas Elevadoras; Florestal: Gruas Florestais em Trator Caminhão e Gruas Estacionárias.
Serviços Oferecidos: Assistência Técnica Especializada, Reforma de Equipamentos SAUR e Treinamentos de operação e manutenção de equipamentos.
Setores atendidos: Agrícola; Alimentício; Celulose e Papel; Linha Branca; Cerâmico; Bebibas; Frigorífico; Construção Civil; Portuário; Mineração; Siderurgia; Farmacêutico; entre outros.

Nome da empresa: Sec Power Coml Import Export Ltda.
Ano de fundação: 1997
Endereço: Av. Paranapanema, 248, Campanário, Diadema - SP - CEP 09930-450
Telefone: 011 5541-5120
E-mail: comercial@secpower.com.br
Site: www.secpower.com.br/
Ramo de atividade: Importador e distribuidor de baterias.
Principais clientes: Tramontina; Battery Company; Auxter; TAM; Rental.
Linha de produtos: Baterias tracionárias norma DIN e BS.
Serviços Oferecidos: Montagem e manutenção de baterias.
Setores atendidos: Logístico.

Nome da empresa: Servis
Ano de fundação: 1977
Endereço: Av. Dorival Caymmi, 931 B - Itapuã, Salvador - BA, CEP: 41635-150
Telefone: 071 3525-9000
Site: www.servis.com.br
Ramo de atividade: Segurança
Serviços Oferecidos: Segurança; Eletrônica; Escolta; gerenciamento de risco; Limpeza e conservação; Gestão ambiental.
Setores atendidos: Indústria, Comércio e Serviços.

Nome da empresa: Startrade
Ano de fundação: 2001
Endereço: R. Carlos Chagas 481, cs 2, São Bras, Curitiba - PR
Telefone: 041 3285-8825
E-mail: startrade@startrade.com.br
Site: www.startrade.com.br
Ramo de atividade: Ferramentas de TI para Logística.
Principais clientes: GM; Coca; Pepsico; Baye; Klabin; Rigesa; Electrolux; Mídea; Danone; Petrobrás; Pão de Açúcar.
Linha de produtos: Maxload Pro - diagramação de cargas em caixas, paletes e veículos; Tops Pro - Desenvolvimento de embalagens e padrões de paletização; Bartender - Automação no processo de geração de etiquetas de códigos de barras, QR Code e RFID; W2MO - Sistema para simulação dinâmica de processos logísticos.
Serviços Oferecidos: Suporte, treinamento e atualização.
Setores atendidos: Indústrias em geral; Operadores Logísticos; Grandes distribuidores e E-business.

Nome da empresa: Superflex Produtos de Borracha Ltda
Ano de fundação: 1990
Endereço: Av. das Indústrias, Vinhedo - SP
Telefone: 019 3856-4848 e 3856-4100
E-mail: comercial@superflexpneus.com.br
Site: www.superflexpneus.com.br
Ramo de atividade: Fabricação de Pneus.
Linha de produtos: Pneus maciços flexíveis para empilhadeiras, rebocadores, doleys aeroportoários, equipamentos para a movimentação de carga, equipamentos agrícolas, e sob medida.
Serviços Oferecidos: Soluções para o suprimento dos pneus para empilhadeiras para as mais diversas situações de uso; Sistema de atendimento ao locador, provendo todo tipo de pneu maciço industrial realizado sob demanda; Desenvolvimento de pneus específicos para fabricantes de equipamentos diversos, envolvendo projeto, teste e programação; Fornecimento de pneus apropriados aos equipamentos agrícolas, desde pequenos formatos até os pneus gigantes.
Setores atendidos: Alimentícios; Autopeças; Transportes; Terceirizadores; Operadores Logísticos.

Nome da empresa: Trade Vale Corretora de Seguros
Ano de fundação: 1996
Endereço: Rua Estela, 515, Bl G, sala 31
Telefone: 011 5573-4498
E-mail: trademais@tradevaleseguros.com.br
Site: www.tradevaleseguros.com.br
Ramo de atividade: Corretora de Seguros especializada em seguros de transportes nacional e internacional.
Principais clientes: Operadores Logísticos; Transportadoras; Indústrias.
Linha de produtos: Apólices de seguros de transportes nacional e internacional; Seguros de linhas financeiras (Credito, Garantia, D&O, E&O e Fiança locatícia).
Serviços Oferecidos: Assessoria e consultoria para contratação de apólices de seguros e serviços de gestão de perdas.
Setores atendidos: Indústria, Comércio e Serviços.

Nome da empresa: Ulma Handling Sytems
Ano de fundação: Atua no mercado há mais de 30 anos deles no Brasil
Endereço: Rua José Getúlio, 579 – Liberdade, São Paulo – SP CEP: 01509-001
Telefone: 011 3711-5940
Site: www.ulmahandling.com.br
Ramo de atividade: armazenagem automatizada.
Linha de produtos: Soluções automatizadas para intralogística com sistemas de separação de pedidos, armazenagem automatizada, movimentação e classificação automatizada, sistemas para fim de linha ou paletização automatizada, sistemas integrados de manuseio de bagagens, sorters e softwares para gestão da cadeia de abastecimento (supply chain management)
Serviços Oferecidos: Projeto e planejamento de uma solução logística até o serviço de pós-venda e reengenharia, processos desenvolvidos em conjunto com o cliente.
Setores atendidos: Indústria e serviços

Nome da empresa: Viniflex
Ano de fundação: 1998
Endereço: R. Afonso Desidério, 175 Parque Laguna, Taboão da Serra - SP
Telefone: 011 4787-2185
E-mail: contato@viniflex.com.br
Site: www.viniflex.com.br
Ramo de atividade: Confecção de produtos e coberturas especiais para espaços de armazenagem.
Linha de produtos: Galpões estruturados; Balão de Carga; Capas de Algodão; Dutos de Ventilação; Encerados e Cortinas; Laminados Reforçados; Tanques em Geral; Tendas e Pirâmides; Vinibag.
Serviços Oferecidos: Locação de galpões industriais, coberturas e tendas, circos para eventos e conserto de bags; Mineração e construção civil, projetos de ventilação e conserto de dutos; Mão de obra qualificada para instalação de geomembrana de PVC e galpão lonado.
Setores atendidos: Mineração; Automobilística; Química; Llogística; Entre outros.

FCE Cosmetique terá ações inéditas em negócios, empreendedorismo e tendências de mercado

Exposição Internacional de Tecnologia para a Indústria Cosmética acontece entre os dias 23 e 25 de maio, no São Paulo Expo, com atrações em experimentos, palestras, inovações, entre outras atividades

No momento em que a economia nacional e o mercado cosmético apresentam sinais de retomada do crescimento, o evento confirma a presença de marcas consagradas no setor de matéria-prima, como AQIA, BASF, Stepan e Chemyunion.

A FCE Cosmetique chega à 22ª edição com um leque de serviços que vão transformar o evento referência no mercado brasileiro de cosméticos. A feira contará com o lançamento de ações inéditas, espaços para pequenas empresas e startups, palestras sobre inovações técnicas e empreendedorismo, além do Congresso Brasileiro de Cosmetologia. A FCE Cosmetique abrange toda a cadeia, com a participação de empresas de diferentes segmentos e tamanhos.

Uma dessas atrações é o Sinta o Otimismo, que permite ao visitante sentir diferentes sensações para estimular os sentidos naturais do corpo e trazer boas lembranças. Juntas, as fragrâncias compõem o perfume da FCE Cosmetique, que será entregue no final da experiência. No que se refere ao fomento de novos negócios, a Feira terá um espaço exclusivo para pequenas empresas e startups.

No hall de serviços,os visitantes encontrarão o NMB Services, iniciativa exclusiva no setor de eventos, que tem como objetivo assistir os expositores em soluções com montadoras de estande, catering, recepção, áudio e vídeo, comunicação visual, brindes, entre outros instrumentos de promoção.

Um dos pontos altos em conteúdo diz respeito à Arena do Conhecimento, com apresentações de temas voltados à inovação, tendências e lançamento do setor cosmético, auxiliando o visitante a se manter atualizado com as últimas novidades do mercado. A Arena contará com palestrantes especialistas nas áreas de "Assuntos Regulatórios", "Tecnologia aplicada", "P&D", entre outros.

Outra proposta de destaque é o programa Hospitality Class, ação criada para auxiliar na construção de uma rede de negócios e relacionamento entre a indústria e fornecedores. Os convidados serão recebidos por um serviço de concierge que oferecerá diversas vantagens para facilitar a visita ao evento.

No momento em que a economia nacional e o mercado cosmético apresentam sinais de retomada do crescimento, o evento confirma a presença de marcas consagradas no setor de matéria-prima, como AQIA, BASF, Stepan e Chemyunion. Na opinião de Rodrigo Afonso, Business Manager da NürnbergMesse Brasil, "reunimos na FCE Cosmetique toda cadeia cosmética, o que nos torna um espelho do mercado. Ver o aquecimento da economia brasileira nos traz a certeza da realização de um grande evento em 2017".

Paralelo à feira acontece o 30º Congresso Brasileiro de Cosmetologia, promovido pela Associação Brasileira de Cosmetologia (ABC), parceira há 22 anos da FCE Cosmetique. Para este ano serão abordados temas como: Certificação de cosméticos veganos e halal, mercado de luxo, cosméticos oncológicos, sensorial para cosméticos. Além de workshops específicos sobre biodiversidade, perfil do consumidor e empreendedorismo e tecnologia.

ÁGUIA Sistemas

Estrutura Autoportante para Armazenagem Dinâmica Paletizada

SOLUÇÕES COMPLETAS EM MOVIMENTAÇÃO E ARMAZENAGEM DE MATERIAIS

Fábrica PR: 42-3220-2666
SP: 11-3721-4666

www.aguiasistemas.com.br

O passo a passo da logística farmacêutica

Juarez Moraes e Silva, diretor superintendente Comercial da TCP, explica quais os procedimentos necessários para um processo eficiente neste segmento

O grande desafio em operar logística farmacêutica está na redução do tempo logístico para liberação das cargas envolvidas, que implica em significativo investimento de infraestrutura física, necessário para atender às exigências legais da Agência Nacional de Vigilância Sanitária (Anvisa) e Vigilância Sanitária Municipal, que precisa ser fortalecida e melhor aparelhada pelo Governo Federal.

A opinião é de Juarez Moraes e Silva, diretor superintendente Comercial da TCP, integradora logística que administra o Terminal de Contêineres de Paranaguá, no Paraná, e a empresa de integração logística TCP Log. No Brasil, a Anvisa é o órgão responsável por controlar através de anuências a importação e a exportação de insumos farmacêuticos dentro da cadeia logística. Para a movimentação, recebimento e armazenagem destes produtos é necessário cumprir uma série de normas e requisitos técnicos estabelecidos pelas RDCs (Resolução da Diretoria Colegiada) do órgão.

Somente para a armazenagem, ainda que passageira (terminais), de produtos farmacêuticos, são necessárias algumas habilitações expedidas pela Anvisa e demais órgãos regulatórios, como a AFE, que é a Autorização de Funcionamento de Empresa e ainda, a AE, que é uma Autorização Especial para armazenagem de produtos farmacêuticos. Confira a entrevista que a Revista Painel Logístico fez com o superintendente da TCP:

Quais as soluções que a TCP desenvolve para superar estes obstáculos?

Juarez Moraes e Silva Além de possuir a AFE, a TCP possui rotinas internas de auditoria para atendimento contínuo das normas estabelecidas pelas RDCs, além da disponibilidade de um farmacêutico em tempo integral para atender a todas as requisições da Anvisa e Vigilância Sanitária Municipal no menor prazo possível.

Outro grande diferencial da companhia é o investimento contínuo em toda infraestrutura necessária para atendimento de clientes que atuam neste segmento e também para os agentes fiscalizadores destes produtos. Dentro do armazém de importação, possuímos uma Área Segregada de 376,37 m², com 384 posições porta pallets, destinadas somente à armazenagem de produtos controlados pela ANVISA. A área segregada é refrigerada 24 horas por dia e possui capacidade técnica para atingir a temperatura adequada de acordo as especificações dos mais variados produtos armazenados no local.

Além da área segregada, a TCP dispõe de uma câmara frigorífica com capacidade para desovas de produtos refrigerados até -25° graus, utilizada nas inspeções de produtos congelados.

Devido ao alto valor das cargas desse segmento, a agilidade na liberação no terminal é um aspecto muito importante para a competitividade do produto. Um alto tempo de liberação gera um volume de estoque maior, além de aumentar o risco de não cumprimento de contratos por parte do importador. Todos esses diferenciais da TCP contribuem para a agilidade no trabalho de fiscalização da ANVISA e outros órgãos anuentes, fazendo com que os processos aduaneiros com necessidade de vistoria física sejam desembaraçados de forma célere, com uma média de 4 dias.

Quais as principais operações da TCP neste segmento?

Juarez Moraes e Silva A TCP possui grandes clientes desse segmento como a Prati Donaduzzi, Sandoz, Novo Nordisk, Grupo Boticário etc. Devido a particularidade desse segmento, existem operações distintas que são desenhadas de acordo com a necessidade de cada cliente, que envolvem desde estocagem com controle periódico de temperatura, transbordo de cargas do contêiner para o caminhão, além de acoplagem de geradores para o transporte rodoviário.

Quais são as principais ações inovadoras da TCP neste setor?

Juarez Moraes e Silva A TCP possui uma área específica denominada Órgãos Intervenientes, que tem como

objetivo o atendimento hábil das solicitações de todos os órgãos e a qual cabe também executar as rotinas de auditorias internas. A finalidade é garantir o cumprimento de todas as normas legais aplicáveis à recintos alfandegados, além dos padrões de qualidade para garantia da armazenagem dos produtos recebidos.

O Terminal dispõe de toda infraestrutura necessária para trabalho dos órgãos anuentes e intervenientes, incluindo a disponibilidade de um profissional de farmácia em tempo integral. Além das licenças já existentes, AFE para cosméticos, alimentos, saneantes e domissaneantes, correlatos, medicamentos e insumos farmacêuticos, está em fase final de aprovação o pedido da Autorização Especial, que é necessária para a importação e exportação dos produtos controlados pela portaria n° 344/98.

Temperaturas também são um desafio para segmento

Para Adriana Oliveira, gerente de qualidade da RV Ímola, as principais dificuldades para se fazer logística farmacêutica hoje no país estão nas dimensões do país, onde o modal mais usado é o rodoviário e as temperaturas são muito diferentes entre norte e sul. "Isso expõe os produtos a diferentes temperaturas por longos períodos. E a maior dificuldade não está nem nos medicamentos que exigem logística fria, que são controlados por caminhões refrigerados; mas sim naqueles de temperatura ambiente, entre 15 a 25°C, uma vez que a temperatura natural muitas vezes ultrapassa, para cima ou para baixo, esse valor", explica.

Para os medicamentos termolábeis, a RV Ímola possui uma cadeia completa de climatizados – câmaras, antecâmaras, tocas e caminhões – que mantêm a temperatura entre 2 e 8 °C em todas as etapas do transporte e armazenamento. Para aqueles de temperatura ambiente (15 a 30 °C), utilizamos embalagens passivas, que mantém as temperaturas neste padrão mesmo com as variações do ambiente. "A RV Ímola atua em toda a cadeia do segmento farmacêutico, fazendo a logística da matéria prima utilizada pelas indústrias farmacêuticas, o armazenamento e transporte dos medicamentos, e também a gestão dos medicamentos em hospitais, que permite gerenciar o estoque dessas unidades até a entrega ao paciente", ressalta.

Adriana destaca, também, que a empresa tem um sistema de gestão que atende exclusivamente as necessidades logísticas do mercado farmacêutico hospitalar. E finaliza: "É uma tecnologia que otimiza a gestão do estoque com informações precisas que indicam aos clientes quando, quantos e que tipos de medicamentos comprar. É uma ferramenta completa que se adéqua a qualquer sistema".

Yale®

Pessoas. Produtos. Produtividade.

Eleve sua produtividade com Yale®

Solução completa em equipamentos elétricos.

www.yalebrasil.com.br
Tel.: (11) 4134-4721

Entenda como organizar uma solução de armazenagem eficiente

Empresas do setor varejista, como a multinacional Decathlon encontram no varejo uma forma de captar profissionais para supply chain

Desde a virada do século, o ambiente corporativo tem sido submetido a constantes mudanças e a competitividade entre as empresas têm se intensificado significativamente, principalmente após a globalização dos mercados. As organizações, que antes focavam apenas em operar com o menor custo possível, hoje veem a necessidade de estabelecer um serviço diferenciado ao cliente. Mas engana-se quem pensa que um nível de serviço eficaz ao consumidor se consegue apenas através de empregados motivados.

Os gestores também precisam escolher uma solução de armazenagem adequada, que permita a entrega de seus produtos dentro dos padrões exigidos pelos clientes. Muitos especialistas, inclusive, defendem que uma boa solução de armazenagem pode promover um melhor nível de rentabilidade nos serviços de distribuição aos clientes, através da organização e do controle efetivo para as atividades de movimentação e estoque dentro do armazém da empresa, que visam principalmente facilitar o fluxo de produtos.

Estas soluções, que vão desde as mais simples até as mais sofisticadas, funcionam como elos que ligam as atividades logísticas a um processo totalmente integrado. E pensando em ajudá-lo a escolher a melhor solução de armazenagem para a sua empresa, decidimos preparar este material, que lhe mostrará desde critérios básicos que influenciam um armazém, tais como espaço disponível e equipamentos de armazenagem, até mesmo os fatores que ditam o sucesso do processo de preparação de pedidos (picking).

Esperamos que, ao final da leitura, você tenha adquirido conhecimentos suficientes para escolher a solução de armazenagem mais adequada à realidade da sua empresa e do seu armazém.

1.Como eleger a solução mais adequada para armazenagem?

Apesar de na atualidade existirem centenas de materiais ensinando como escolher uma solução mais adequada para um determinado armazém, o fato é que não existem regras fixas que possam guiar os gestores nesta importante tarefa. Existem inúmeros fatores que podem influenciar nesta decisão, tais como o tipo de produto, o espaço disponível, os equipamentos de armazenagem, a capacidade de investimento da empresa, o pessoal envolvido, entre tantos outros.

Neste cenário, é importante que o gestor domine as técnicas de armazenagem para realizar os investimentos certos. Afinal, cada solução de armazenagem requer um tipo de estrutura e equipamento de movimentação diferentes. Há casos em que o responsável pela empresa adquire estantes que não são adequadas ao espaço do armazém, e empilhadeiras com grandes dimensões que dificultam o fluxo de movimentação no local. Isto não só diminui a eficiência logística, como também gera prejuízos financeiros em curto e longo prazo.

Daí a importância do gestor contar com uma consultoria especializada na gestão de cadeia de abastecimento para a elaboração de um processo logístico alinhado ao negócio de forma integrada. Assim, a empresa contará com uma solução adequada que atenda a todos os requisitos e condições do seu armazém.

Como fazer a preparação dos pedidos?

A atividade de preparação de pedido, também conhecida como 'picking', consiste na coleta de produtos unitários no armazém para que eles sejam enviados aos clientes. O picking pode ser realizado de muitas maneiras, desde as mais simples, em que um operador percorre o armazém coletando todas as mercadorias, até as mais sofisticadas, em que uma solução automatizada recolhe os produtos e prepara os pedidos.

Como escolher armazéns para itens pequenos?

Quando o assunto é armazenagem de unidades de pouco peso ou pequenas dimensões, muitos gestores acham que qualquer armazém pode se adaptar à estes itens. Afinal, eles são pequenos e ocupam pouco espaço. Mas o que muitos não sabem é que lidar com itens pequenos é um grande desafio, principalmente por causa da grande variedade de unidades para classificar e da necessidade de se obter um grande índice de rotatividade. A seguir, falaremos sobre os fatores que devem ser considerados na

escolha do layout do armazém.

Máximo índice de rotatividade possível

O índice de rotatividade mede a frequência de saída dos produtos armazenados, relacionando a quantidade consumida com o estoque médio no armazém. Se ao longo do ano foram consumidas 100 unidades de uma mercadoria, então isso significa que o seu estoque médio foi de 25 unidades. Neste caso, o índice de rotatividade é 4. Em outras palavras, este produto foi renovado quatro vezes ao longo do ano. Vale lembrar que o índice de rotatividade de um armazém é muito variável.

Logo, não basta apenas atingir um índice adequado, já que cada mercadoria possui um número diferente de vezes em que foi renovada. Se existir um produto que tenha um índice de rotatividade de 0,01, então isso indica que algum erro está ocorrendo no armazém, já que está sendo armazenada uma grande quantidade deste produto sem que ele tenha saída. Isto não só prejudica a eficiência da equipe no armazém, como também 'sacrifica' o espaço que poderia estar sendo destinado a outras mercadorias.

Em outra situação, caso a empresa esteja obtendo bons índices para todas as mercadorias de preço baixo, mas não esteja tendo os mesmos resultados para as de preço alto, então isso significa que o armazém também está sofrendo com impactos negativos que podem comprometer a sua eficiência. Neste sentido, é importante que os gestores foquem em obter um armazém equilibrado. Isto, sem dúvida, é muito mais importante que manter esforços para se obter um elevado índice médio de rotatividade.

Os princípios-chave para a instalação de armazéns para itens pequenos

Quando se trata de planejar um armazém para itens pequenos, existem dois princípios-chave, sendo que os gestores podem escolher apenas um ou ambos.

Veja quais são eles:

O conceito do homem ao produto

O princípio do homem ao produto é o mais adotado na atualidade. Nesta modalidade, a movimentação dos produtos no armazém é realizada de forma manual pelo operador. Para extrair uma mercadoria, ele precisa se deslocar andando ou sobre uma máquina até o local onde ela estiver armazenada. Este princípio tem como vantagem o baixo custo de investimento.

O conceito do produto ao homem

Este princípio, totalmente oposto aos fundamentos do homem ao produto, baseia-se na ideia de que a carga é quem deve se movi-mentar em direção à posição do operador. Isso é possível graças às unidades que são posicionadas próximas ao operador, para que ele tenha que se movimentar o mínimo possível e seu trabalho seja otimizado. Dessa forma, o tempo de inatividade que decorre durante o deslocamento de um produto para outra posição de colocação ou coleta são completamente eliminados.

As soluções de armazenagem que utilizam esta abordagem são o armazém vertical, os carrosséis horizontais e os transelevadores miniload. Por mais que os produtos cheguem ao operador de forma quase que totalmente automática, ele ainda precisa colocá-los em posição de maneira manual. Fora isso, a influência da mão de obra na manipulação das mercadorias é praticamente nula. As soluções que seguem o conceito do produto ao homem também podem elevar a capacidade do armazém, podendo ocupar toda a altura do local.

Como fazer o cálculo do ROI da solução?

Após analisar detalhadamente todas as soluções de armazenagem e escolher a mais adequada para o seu armazém, o gestor deve verificar qual será o retorno do investimento. O cálculo do ROI consiste, basicamente, em deduzir o tempo aproximado que levará para o negócio recuperar o investimento inicial para a compra da solução. Para realiza-lo, é necessário considerar todos os custos relacionados ao investimento, além dos custos operacionais e os ganhos de serviço, controle e imagem que a empresa obterá após adquirir a solução.

O quadro simples do ROI é elaborado a partir da soma total do que a solução consome a cada ano de forma acumulativa. Assim, é possível deduzir a solução mais vantajosa para a empresa no âmbito econômico. Vale lembrar que o custo da solução de armazenagem é somado apenas uma vez (no primeiro ano), enquanto o gasto com pessoal é somado anualmente. Em um armazém convencional com empilhadeiras elevatórias, por exemplo, os gestores devem calcular os custos com obra civil, empilhadeiras, estantes e pessoal logo no primeiro ano.

Nos anos seguintes, devem ser considerados apenas os gastos com os funcionários responsáveis por manusear as soluções. No caso daquelas que seguem o conceito produto ao homem, os custos com pessoal talvez possam ser reduzidos, impactando diretamente o ROI. Na maioria das vezes, este cálculo pode ser efetuado pelo gerente de logística ou pelo próprio proprietário do armazém. Mas em casos mais complexos, o gestor precisa contar com a ajuda de uma consultoria especializada.

Conclusão

Neste material, você pode observar que os processos de armazenamento são críticos para qualquer empresa. Daí a importância da adoção de equipamentos de movimentação e soluções de armazenagem para a eliminação de grande para das tarefas manuais e exaustivas desempenhadas pela equipe. Elas não só ajudam a aumentar a eficiência dos processos logísticos, como também reduzem o prazo que um produto leva para ser entregue ao cliente e fazem com que a organização ganhe vantagens competitivas no mercado.

Mas a escolha de uma solução de armazenagem adequada, que atenda todos os requisitos e condições de seu armazém, nem sempre é uma tarefa fácil. Por isso recomenda-se que o gestor conte com o auxílio de um operador logístico que tenha anos de experiência na área de armazenagem, para que assim ele possa guia-lo no processo de escolha da solução mais adequada à realidade de sua empresa e do seu armazém. A implantação de um projeto de logística interna realizado por um operador logístico especializado trará sem um diferencial positivo e o sucesso para a sua empreitada.

Desejamos sucesso em seus negócios! E você está em busca de um operador logístico com anos de experiência na área de armazenagem? Então aproveite para entrar em contato conosco e solicita um diagnóstico preciso e detalhado de sua operação.

O e-book completo pode ser baixado no Portal da Revista Painel Logístico ***www.painellogistico.com.br***. **Osmar Vinci Filho – Apoio Logística (Grupo Enar). E-mail: osmar.vinci@grupoenar.com.br**

SOLUÇÕES EM MOVIMENTAÇÃO
PARA A SUA EMPRESA!

agenciadf

Grupo PrestBater

O Grupo PrestBater possui 30 anos de experiência no segmento de empilhadeiras e baterias tracionárias. Oferece locação e venda de empilhadeiras elétricas, a combustão e equipamentos a prova de explosão "EX", além de locação, venda, reforma e manutenção de baterias.

EMPILHADEIRAS E BATERIAS

VENDA • LOCAÇÃO • MANUTENÇÃO

Frota com + de 460 Equipamentos

RENTAL EMPILHADEIRAS 30 ANOS TRADIÇÃO ELEVADA

EUROTRAC BATERIAS

RENTAL Empilhadeiras

4496.4430

www.prestbater.com.br

Na contramão da crise, setor de supply reascende busca por mão de obra

Empresas do setor varejista, como a multinacional Decathlon encontram no varejo uma forma de captar profissionais para supply chain

Segundo dados recentes da "Pesquisa Salarial 2017", elaborada pela consultoria global de recrutamento de profissionais especializados Robert Walters, a previsão no aumento de contratações ao longo do ano deve aumentar, à medida que as empresas buscam expandir suas equipes, muitas delas desfalcadas pelas demissões do ano passado.

O levantamento destaca que áreas como contabilidade e finanças, supply chain e tecnologia da informação passam por um momento desafiador e que exige um volume alto de profissionais. Para driblar a falta de profissionais de supply chain, por exemplo, a multinacional varejista Decathlon aposta em recrutamento interno através do desenvolvimento de profissionais do varejo. ***"Em 2016, foram 25 vagas abertas nesta área, e este nosso modelo de recrutamento permite localizarmos talentos dentro de casa, e proporcionar a eles novos desafios em suas carreiras"***, destaca o CEO da Decathlon, Cedric Burel.

Movimentos como este acontecem com frequência na Empresa. Raphael Forgiarini Cezario, 35, completa nove anos de empresa e faz parte desta modalidade de recrutamento interno. Para seu projeto de carreira em alcançar a área de gerente de categoria, Raphael iniciou sua trajetória como gerente de seção onde permaneceu por dois anos, até ser convidado a atuar em retail supplier onde está há sete anos. ***"Essas mudanças explicam muito o valor de responsabilidade e autonomia para quem atua aqui – hoje lidero uma equipe de 09 pessoas e tenho desenvolvido novas competências para ter conhecimento suficiente para o novo cargo",*** destaca o colaborador.

E na contramão da crise, a Decathlon contará no total com mais de 240 vagas abertas no varejo neste ano, principalmente nas categorias de vendedor técnico e gerente de seção. Somente na capital serão 100 vagas, além de mais outras 100 vagas pelo estado de São Paulo, 40 vagas em Porto Alegre para a abertura de sua primeira loja e 15 vagas no Paraná.

Evandro Bastos, 39 é outro exemplo de crescimento interno na companhia, onde o supply chain foi primordial para chegar ao cargo de gerente de categoria. O profissional, apaixonado por tênis, atuou em supply por quatro anos, onde depois seguiu como coordenador de compras em tênis, até chegar ao atual cargo, como gerente de marca. "Essa base de conhecimento que adquiri, desde a operação na loja, meu interesse por estatística e desempenho de vendas, e toda a base do supply foram fundamentais para eu desenhar uma estratégia para a modalidade na rede, além de pensar nos melhores produtos para atender os praticantes", ressalta o profissional.

No total, a companhia conta com 1.400 colaboradores em 21 lojas pelo Brasil – com plano de expansão para chegar a 24 lojas até o final do ano no país. Como parte da estratégia de recrutamento, a Decathlon investe no processo seletivo e aposta na criatividade para manter os colaboradores entusiasmados em integrar o time, proporcionando um desenvolvimento coletivo e individual dentro da empresa.

Para se ter uma ideia, as reuniões de equipe costumam iniciar ou se encerrar com a prática de uma modalidade esportiva. Desde uma partida de vôlei, tênis de mesa, escalada, até encontros em grupos maiores com corridas de aventura ou caiaque, por exemplo. ***"Não importa o tipo de esporte, mas é fundamental que todos façam juntos, se superem, mostrem na prática como podem trabalhar, liderar, melhorar unidos"***, ressalta Cedric Burel.

Como parte do DNA da empresa, com uma estrutura organizacional horizontal, ágil e flexível, a autonomia e liberdade são dois pilares fundamentais dentro da Decathlon, onde o esporte é seu maior trunfo competitivo entre as maiores varejistas do mundo – e também na maneira de encontrar os colaboradores certos e motivá-los. Há espaço para crescimento em supply chain, mas também em P&D, produção, logística, abastecimento, lojas físicas, serviços, entre outros.

/ Perfect Welding / Solar Energy / Perfect Charging

Fronius

REDUZA ENERGIA, BATERIAS, TEMPO DE CARGA
REDUZA CUSTOS
COM CARREGADORES DE BATERIA FRONIUS

Faça um estudo de redução de custo da sua empresa. Fale com a Fronius.

FRONIUS.COM.BR | VENDAS.CARREGADORES@FRONIUS.COM | 11 3563-3800

FCE Cosmetique apresenta as tendências do mercado nacional e internacional de cosméticos

A Exposição Internacional de Tecnologia para a Indústria Cosmética também recebe o Congresso Brasileiro de Cosmetologia

A sua 22ª edição a FCE Cosmetique vai apresentar ações inéditas para visitantes e expositores interessados em aprimorar seus negócios e conhecimentos técnicos. Haverá espaços especiais para pequenas empresas e startups, palestras sobre inovações técnicas e empreendedorismo, além do Congresso Brasileiro de Cosmetologia.

BTR

MG · SP

VOCÊ CUIDA DA MOVIMENTAÇÃO!

NÓS CUIDAMOS DA ENERGIA DESTE MOVIMENTO!

PowerBatt

battery life extender

BTR 20 ANOS

Eco Batt

Acqua Batt

ECOLOGICAMENTE CORRETO

www.btrminas.com.br | +55 31 3428-4077

Fronius se torna grande aliada em projetos para intralogística

PAYBACK INVESTIMENTO 20 CARREGADORES:

	1o. Ano	2o. Ano	3o. Ano	4o. Ano	
Investimento em Carregadores 20und	-R$ 130.000,00	R$ -	R$ -	R$ -	
Economia Baterias	R$ 150.000,00	R$ -	R$ -	R$ -	
Economia Energia/Ano	R$ 27.936,00	R$ 27.936,00	R$ 27.936,00	R$ 27.936,00	
Manutenção Bateria/ano	R$ 9.500,00	R$ 9.500,00	R$ 9.500,00	R$ 9.500,00	
Vida util da bateria				R$ 37.500,00	4 anos
Total ganho x investimento	R$ 57.436,00	R$ 37.436,00	R$ 37.436,00	R$ 74.936,00	R$ 207.244,00
	↑ ganho	↑ ganho	↑ ganho	↑ ganho	↑ ganho

* Obs: Vida util baseada em 7.500,00 mil em ativo de baterias, considerando 25% a mais de vida util

No início do século XX, as baterias automotivas entraram em uma nova era: a difusão dos automóveis.Atualmente, todos os veículos automotores possuem baterias. Elas foram introduzidas em 1912, quando assumiram um papel semelhante ao atual, substituindo a manivela de ignição e servindo para acionar as luzes. Eventualmente, elas servem como fonte de energia para os sistemas auxiliares, que cresceram em quantidade e para tarefas pontuais, como a ignição. Com uma tecnologia inteligente,os carregadores foram concebidos para um grupo amplo de produtos que usam bateria, como: veículos, carros antigos, máquinas agrícolas, aviões esportivos, barcos, empilhadeiras, carrinho de golfe e todas as oficinas. Com os carregadores Fronius, que possuem uma tecnologia única chamada Ri (resistência interna), é possível testar a capacidade de arranque da bateria, o estado de carga e a função do alternador. Eles carregam as baterias de forma automática e suavemente. Após completar a carga, o carregador substitui para a carga de manutenção, evitando a auto descarga. Um detalhe importante da empresa austríaca Fronius, é que o carregadorpode ficarpermanentemente conectado à bateria com consumo mínimo de energia.

Soluções para otimizar o tempo em execução de atividades

Hoje em dia, as empresas estão cada vez mais interessadas em qualificar seus métodos durante as atividades intralogísticas. Atualmente, as operações nesta área podem representar até 25% dos gastos com as ações internas de movimentação e armazenagem. Gradativamente procuram investir em produtos sustentáveis e em processos de carregamento para otimizar o tempo de execução dasatividades.

A Fronius possui soluções inteligentes, tecnológicas e assertivas, para que as empresas possam aproveitar cada vez mais seus CDs (Centros de Distribuição) ou seus espaços logísticos para outras atividades. “Para minimizar custos e, inclusive, energia elétrica, planejamos projetos de acordo com a necessidade do cliente” explica Mariana Kroker, gerente de vendas nacional da divisão de carregadores de baterias da Fronius.

Tudo depende da operação que o cliente possui, turnos de trabalho, tipos de equipamentos e necessidades especiais para aquela operação. Ele será beneficiado com qualquer modelo que escolher, porém, a empresa indicará a melhor opção para que atenda às suas necessidades logísticas.

O grande gargalo para muitas empresas são os carregadores mais antigos, principalmente, por ocuparem mais espaços e consumirem mais energia.“Nossa equipe estuda minuciosamente cada projeto. Avaliamos todos os procedimentos para oferecermos uma operação mais sustentável, com menos baterias, menorconsumo e com cargas mais rápidas”, conta Kroker. A ideia é de economizar mais espaço. Logo não será mais necessária uma sala de baterias e sim, pit stops de cargas.

Após o projeto realizado pela multinacional atendendo as necessidades da empresa, é possível ao longo de quatro anos o faturamento ultrapassar R$ 200 mil. Segue um case abaixo como exemplo.

Este resultado é devido aos modelos Selectiva que contam com o processo de carregamento Ri, inovação revolucionária que usa uma curva de carregamento que trabalha em função da resistência interna da bateria, enviando para ela, apenas o que precisa, ou seja, o carregamento é frio e suave, aumentando em até 25% a vida útil das baterias. Os equipamentos da Fronius possuem várias curvas de carga, que se adequam facilmente a cada tipo de bateria.

Já os carregadores para baterias de tração vieram com um sofisticado processo de carregamento, que reduzem custos e modernizam o processo de carregamento de baterias. São muito eficientes, pois reconhecem o fator de carga da bateria, carregando apenas o necessário. Além disto, reconhecem os diferentes tipos de bateria, já que nenhuma é igual aoutra.Alimenta vários tipos de baterias com um mesmo carregador, independente se as tensões e amperagens forem diferentes. As séries Selectiva reconhecem automaticamente a idade, o estado de carga e outros critérios importantes da bateria, através de curvas inteligentes de carga, que aumentam a vida útil e a rentabilidade da bateria, além de diminuir as despesas de manutenção. Outra vantagem deste carregador é que a bateria aquece o mínimo possível durante o processo de carregamento. Os carregadores estão disponíveis nas versões 2, 3, 8 e 16 kW e atendem diversas tecnologias de baterias, tamanho e capacidade.

Como escolher o carregador adequado para a necessidade da empresa?

“Tudo depende da operação que o cliente possui, como: turnos de trabalho, tipos de equipamentos e necessidades especiais para aquela operação. Os benefícios serão adquiridos com qualquer modelo que

escolher, porém, indicaremos sempre a melhor opção para que tenha êxito em sua operação. Temos equipamentos extremamente modernos, de alta tecnologia e performance", esclarece Mariana.

Os carregadores de bateria sãoositensmais econômico dentro de uma sala de bateria, porém, determinam 50% dos problemas operacionais, visto que a não disponibilidade de bateria para a logística e caminhões parados aguardando carregamento, são fatores negativos para a operação. "É necessário ficar atento ao modo de alimentação da bateria. Se for abastecida por carregadores de baixa performance e não indicarem problemas de imediato, quando existirem, os custos de manutenção e as contas de energia aumentarão absurdamente", ressalta Mariana.

A Fronius é uma somatória de benefícios, principalmente, por oferecer produtos de qualidade. Possuem uma equipe e representantes treinados para atender a um mercado que se conscientiza cada vez mais pela sustentabilidade, tanto pela questão ambiental como pelo lado financeiro", completa Mariana.

Possuímos uma completa estrutura Fabril para execução dos nossos serviços, um dos fatores que garantem o padrão de qualidade dos produtos aqui fabricados.

| Pesquisa e Desenvolvimento de Produtos Cosméticos
| Terceirização da Fabricação

Laboratório Brasileiro de Biologia

21 2501-2507
comercial@labbrasbio.ind.br / www.labbrasbio.ind.br
Rua Perseverança, 20 - Riachuelo - Rio de Janeiro/RJ

Giro Logístico

TCP é homenageado com o prêmio Navis Award 2017 na categoria Inovação

A Navis, empresa referência global em sistemas de gestão para terminais, premiou o projeto de implantação da solução Navis 4 na TCP – empresa que administra o Terminal de Contêineres de Paranaguá, na categoria Inovação do prêmio Navis Award . O prêmio, que destaca o trabalho de operadores de terminais, transportadoras, armadores e autoridades portuárias que mostram desenvolvimento de elevado padrão de excelência e inovação em suas operações, foi entregue durante o congresso bianual da empresa, em São Francisco, Estados Unidos.

"O prêmio é o reconhecimento à metodologia que usamos para a troca do sistema portuário, que permitiu uma migração rápida, em um período de apenas oito meses", ressalta Diego Neufert, gerente de TI da TCP, destacando que umas das novidades do projeto foi a integração das informações portuárias, otimizando o gerenciamento do pátio com utilização de inteligência artificial.

Ele destaca que a modernização no sistema de gestão, que consumiu R$ 25 milhões, seguiu o plano do crescimento do Terminal, que prevê o aumento da capacidade de 1,5 milhão de TEUs para 2,5 milhões de TEUs até 2018. "A implantação do Navis N4 permitiu o aumento da produtividade, redução de custos e melhoria na interface com os clientes, e foi realizada sob a supervisão de uma consultoria internacional, levando em consideração a capacidade que o Navis tem de acompanhar o crescimento futuro do terminal e serviços com foco no cliente".

Hamburg Süd vence Prêmio BASF de Excelência Fornecedores 2016

A Hamburg Süd venceu o Prêmio BASF de Excelência – Fornecedores 2016 na categoria 'Armadores'. Em sua 9ª edição, a BASF avaliou o desempenho de 78 empresas selecionadas em quatro pilares estratégicos. Dentro dos temas Legal e Financeiro; Saúde, Segurança e Meio Ambiente; Inovação Sustentável e Requisitos Específicos de Excelência Operacional foram selecionados oito ganhadores, um para cada categoria da premiação.

Esta é a segunda vez que a empresa é indicada ao prêmio. "Ficamos honrados com a premiação. Isso mostra o quanto nossa equipe é dedicada e presente no cliente. Desejamos fortalecer ainda mais esta parceria, desenvolvendo um trabalho mais específico e eficiente, de acordo com as necessidades do cliente", comenta Julian Thomas, diretor superintendente da Hamburg Süd.

Sialog e Sankhya oficializam parceria de negócios

A Sialog Software Solutions, especialista no desenvolvimento de soluções para controle de frotas e gestão de transportes, e a Sankhya, referência na área de gestão de negócios e ERP, oficializaram a parceria de negócios. Com a expertise que cada uma possui em suas áreas de atuação, ambas oferecerão uma solução que atenderá todas as necessidades do atacado distribuidor, indústria, varejo, serviços, agronegócios e, agora, do segmento logístico em geral: o ERP especialista em logística. Para o CEO da Sialog, César Frolini Picello, a parceria será de suma importância, uma vez "que unindo a referência que a Sankhya possui em sistema ERP e a nossa em softwares para transportes, poderemos oferecer ao mercado um pacote de soluções completo para a área de logística".

DRS

Soluções em Marketing & Eventos

A melhor solução em MARKETING e EVENTOS para a sua empresa

Há mais de 10 ANOS,
buscando a solução ideal e personalizada
para que sua empresa atinja seus objetivos
com ASSERTIVIDADE e INTELIGÊNCIA

Gestão Comercial
Marketing Digital
Eventos Corporativos
Inteligência em Feiras e Eventos
Comunicação Visual
Montagem de Estandes
Buffet e Recepcionistas

www.drssolucoes.com.br | (11) 2267-0449 | vendas@drssolucoes.com.br

Gollog tem novo terminal em Jandira em parceria com a BX LOG

O operador logístico BX LOG acaba de adquirir uma franquia da Gollog, unidade de cargas da GOL Linhas Aéreas Inteligentes, que tem 1.600 m2 e está instalada em Jandira, São Paulo, e vai atender as empresas da região. Barueri é o principal cluster logístico do Brasil e o terminal está na região da Rodovia Castelo Branco e Rodoanel, com fácil acesso às rodovias estaduais e marginais Tietê e Pinheiros.

O complexo, que tem quatro docas para carga e descarga, está equipado com empilhadeiras elétricas, transpaleteiras, estruturas porta-paletes balanças digitais, radiofrequencia, coletores de dados e impressoras térmicas. Para controle de todo o proceso logístico, estão instalados um software de gestão de armazéns (WMS) e de frotas (TMS) e reforçando a segurnça, controle de acesso nas portarias, sistema de CFTV, alarme "Baseados em nossa experiência de mais de 30 anos em supply chain, temos como modelo de atuação entender o negócio de nossos clientes para oferecer as melhores soluções. Soluções que agregam valor e vem ampliando nosso market share nos últimos dois anos, apesar das dificuldades da economía", destaca Mauro Henrique Pereira, diretor de Negócios da BX LOG.

No novo terminal, os clientes da Gollog podem contratar serviços como transporte de cargas convencionais (standard) ou que pedem extrema urgência (expressas) para qualquer destino operado pela empresa aérea.

CargoX conquista o Rockstar Linkedin Recruiter

Hoje em dia é comum ver a utilização da tecnologia em um processo seletivo, milhares de e-mails são enviados por candidatos buscando novas oportunidades ou se recolocar no mercado. Na outra ponta do processo, as corporações buscam alternativas com melhor custo-benefício para achar os melhores profissionais. Uma dessas possibilidades é o Linkedin, a maior rede social do mundo, que premiou recentemente a CargoX, primeira transportadora do Brasil sem frota própria, baseada em tecnologia e inovação, com o prêmio Rockstar Linkedin Recruiter, que reconhece as empresas que melhor utilizam a plataforma para a seleção de candidatos.

Atualmente, a companhia possui dentro de seu quadro de colaboradores, 75% dos funcionários selecionados via rede social. Somente em 2017, mais de 60 novos profissionais foram contratos, após se candidatar pelo Linkedin. Para Daniel Maffei, diretor de Recursos Humanos da CargoX, essa premiação tem como base a sintonia entre os pilares das companhias. "Somos empresas de tecnologia na essência e temos como premissa a otimização de processo, quando buscamos um candidato queremos ver todas as informações de forma simples e rápida, isso o Linkedin nos permite de uma forma muito bem definida" detalha.

Deixe a Retrak movimentar os seus produtos

2,75 t

Transpaleteira elétrica

1,6 t

Empilhadeira elétrica patolada

2,0 t

Empilhadeira elétrica retrátil

2,5 t

Empilhadeira a combustão de contrapeso

2,0 t

Empilhadeira elétrica de contrapeso

Retrak®

Aluguel de Empilhadeiras

(11) 2431-6464

www.retrak.com.br

ddesign.ppg.br

FCE Pharma 2017 reúne todos os segmentos e lançamentos da indústria farmacêutica mundial

Feira terá 150 expositores trazendo o que há de mais inovador no mercado farmacêutico

A edição deste ano da FCE Pharma, Exposição Internacional de Tecnologia para a Indústria Farmacêutica está mais completa, com diversas inovações e muito conteúdo para visitantes, compradores e expositores. Além dos mais de 150 expositores e rodada internacional de negócios, o evento também trará o 2º Simpósio FCE ANF de Inovação e Ciência Farmacêutica, que tem como mentor o Professor Doutor Lauro Moretto. Resultado da parceria entre a NürnbergMesse Brasil, organizadora da FCE Pharma, e a Academia Nacional de Farmácia (ANF), o simpósio nasceu com a finalidade de incentivar e desafiar os participantes a inovar e criar novos produtos e serviços.e pesagem, autoclaves, estufas, gerador de vapor puro, soluções para rastreabilidade, linha de equipamentos para envase de injetáveis, equipamentos de detecção de vazamento em embalagens, sistemas de inspeção de embalagens finais, além de ampolas/frascos e polímeros para formulações. Durante a FCE Pharma, a Almapal irá apresentar ao mercado sua nova área para desenvolvimento e terceirização de cosméticos. co, nutracêuticos, carotenoides, lipídios nutricionais e outros ingredientes para as indústrias farmacêuticas e de suplementos alimentares, a DSM expõe seu know-how e competências durante a FCE Pharma, mostrando por que pode ajudar seus clientes a chegarem ao mercado mais rapidamente com soluções completas que funcionam. A empresa apoia o desenvolvimento e registro de medicamentos com a aplicação de vitaminas como Ingredientes Farmacêuticos Ativos (IFAs /APIs) para diversas áreas terapêuticas, além de criar, produzir e entregar formulações personalizadas de suplementos alimentares baseadas em benefícios de saúde específicos e alinhados com o interesse dos consumidores.a empresa trará alguns modelos em corte para melhor compreensão do funcionamento por parte dos visitantes.

Polibras®
CRIATIVIDADE EM ORGANIZAÇÃO

SOLUÇÕES LOGÍSTICAS PARA SUA EMPRESA

Caixas Plásticas Retornáveis Polibras
Excelente solução logística para uma embalagem durável e resistente que se molda ao seu produto, atendendo diversas nichos de mercado e transportando todo tipo de material.

Slip Sheet Plástico Polibras
Ideal para substituir paletes de madeira e folhas de papelão, fabricados de acordo com dimensional necessário para pleno aproveitamento da carga na movimentação e transporte (armazenamento e/ou distribuição).

Atendimento: 11 4182-8042 / 8093 ou Acesse: www.polibras.com.br

KION South America | KION GROUP

KION: LOGÍSTICA INTEGRADA E SOLUÇÕES COMPLETAS PARA A SUA EMPRESA

Linde,1904. A empresa que mais tarde integraria o grupo KION nasce com o dna da inovação, desenvolvendo soluções que incorporam design, ergonomia e alta capacidade de trabalho.

STILL,1920. A marca rapidamente conquista o mercado com uma ampla linha de máquinas versáteis, robustas e confiáveis, permitindo que a KION ofereça soluções específicas para o negócio e a atividade de cada cliente.

Baoli, 2014. Atendendo a uma necessidade crescente, agregou soluções para o mercado *Economy* no Brasil.

Dematic, 2016. A KION se torna líder mundial em intralogística, provendo as melhores soluções para movimentação de cargas com transportadores e AGVs, armazenagem vertical automatizada, automação de armazéns, softwares de gestão, separação de pedidos e sistemas totalmente integrados."

KION South America - FÁBRICA
Rod. Eng. Ermênio de Oliveira Penteado, SP 75 - Km 56
Bairro Itaici | 13340-600 Indaiatuba - SP | Brasil
Tel: (19) 3115.0600 - www.kiongroup.com

FILIAL
Rua General Izidoro Dias Lopes, 141.
09687-100 - São Bernardo do Campo | São Paulo
Tel: (11) 4066.8100

Linde STILL DEMATIC Baoli

Isto muda sua Logística

CHEP
A Brambles Company

Há mais de 70 anos, o pool de paletes azuis da CHEP oferece soluções para cadeias de suprimento ao redor do mundo.

Estamos no coração do supply chain de milhares delas, como aqui no Brasil, onde vamos completar 20 anos.

Nós transformamos as dificuldades de quem tinha de administrar parques próprios de paletes brancos em eficiência, redução de custo, eliminação de danos aos produtos, sustentabilidade total nas movimentações...

Na verdade, fazemos problemas virar oportunidades, até porque uma parte importante de nossa atuação é entender a cadeia de suprimento do cliente. E é aí, nesse envolvimento, que surgem a maioria das melhores soluções que encontramos.

Na CHEP, o descarte é zero, pois no pool de paletes azuis a logística reversa também fica por nossa conta.

Onde tem paletes, tem de ter pool da CHEP. Venha para o nosso azul.

Isso vai mudar sua logística, você vai ver!

11 3371-0333 **www.chep.com** chep.brasil@chep.com

MUDANDO JUNTOS
A CADEIA DE SUPRIMENTO
SOLUÇÕES CHEP